

je luistert naar het ecommerce café ©
blijf vanaf nu altijd op de hoogte van
de laatste trends en ontwikkelingen in
trend ecommerce
schenk je favoriete drankje in
en luister naar informatieve blog zijn
post
leren van andere succesvolle e-commerce
ondernemers en blijf op de hoogte van de
laatste ontwikkelingen
hier is uw host drieste heldere
als anne welkom in teak immersive een ja
dank je
bedankt voor de uitnodiging dan zit er
in jouw prachtige nieuwe huis in
in almere meer de daan boom rijen oké © is
dat van de van amerika komt na jaren van
almere heeft wijken
dus je kunt stadsdelen je hebt dan
almere-haven almere buiten centrum dit
is echt aan de kant van almere poort en
er zitten wij nog meer de duim de
schandaal aan de amsterdamse kansen
kijk eens aan het is echt een 5 minuten
rijden van een lans en dan denk ik aan
etsy
u kunt banden eerst in die toren daar
tegenover het kunnen de mensen in china
tuurlijk maar ja dan heb je uitzicht

over amsterdam

over timing keizer en je ziet echt geen

tien minuutjes ziet je wel bij de baan

in die geen en de rotte ring van van

amsterdam op de a10

er zijn nogal wat niet helemaal je gaat

heel zal meer licht of er worden

ja ze hebben de wegen natuurlijk in een

beetje aangepast oh okã© het is dat

scheelt

die stond het op het vast en ja dat zie

je flink aan het bouwen zijn hebben ze

de infrastructuur voor opgeknapt is dus

best te doen

maar het was nieuw voor een aangename

reis hey je bent eigenaar van sk online

branding

je bent zaakwaarnemer bij platform

influencer marketing

ja het is dat bij het zijn twee een

stift ik snel verstoppen van een

platform inference marketing bestaat al

iets langer

ik zag in de tijd back you bitch werk zo

meteen wat meer over zal vertellen

bedrijf ik verkocht hem zag ik hem

toenemende vragen op het gebied van

influencer marketing het wat ja

slimme mensen bij elkaar gezet die nogal
groot bereik hebben
en ja toen we de krachten gebundeld en
toen zijn we de platform start en ja ijs
kan mijn branding is maar initiatief dat
is de tool kan slaan soort van op zzp
basis
ik verhuur mezelf
om link in dienst het leven of om
opdrachtgevers kees een uurtje
factuurtje nou het zijn eigenlijk ja en
nee ik heb bedragen per post dus op
influencer marketing spreek ik gewoon
vaste bedragen of per post en
onderhoudspakketten op basis van uren is
heel lastig
dus dat is dat zijn gewoon fixed vies
allemaal okÃ© maar je gaat u dat ik meer
over daryl over er komt redelijk terug
hij kan je je vorige wat je nog meer
gedaan abr bij quick qubic
jan weet nu wat je dus eigenlijk ja
zeker
heren linkedin profiel staat dat je er
sales manager ja klopt ja ja kan 50 cent
een aandeel ik hem aan je gekocht
ongeveer 10 jaar terug naar toen was
cubitt en partij die dat wat dat zodat
hosting draaien en te krijgen wel veel

voor ons op de gesel de vraag hoe kun je
op websites bouwen
heel online marketing stond nog in de
kinderschoenen en toen dachten we van
nou we kunnen the websites will power
kunnen ze ook voor het die goed wimpers
zijn en die zoekmachine
dus we zijn naar jou tom bezig geweest
met teksten schrijven voor onze
opdrachtgevers hadden de tekst wij
vervoeren en ja ik was een salesmensen
ik heb ook rini in de in de top tijd en
samen te zeggen salesteam aangestuurd
mensen die belde mensen die de klant
bezoekt er op de gegevens van data die
term heb ik altijd met trots gedragen
aangehouden gaan hallo 3 tel
heb ik de volgens uitte hij met mijn
toenmalige kampioen leren kennen melvin
kijk dan en toen zat werk steeds op een
lijn en dan mijn contract werd werd een
keer niet verlengd en toen ja dan moet
gaan solliciteren dus ml van nou ik ga
ook mee stoppen
dus laten we samen de krachten bundelen
en cube het bestond en al ingekocht en
toen zijn we dus samen gaan doen
jullie weten mensen twee je daar aan de

het bedrijf bestond al ja nu hebben we
met streken op het ego
nee bedrijf was van melvin dat was mijn
ouders op
ja dat was kleinschalig zij co-host in
dat partijen heb je dus wel een paal in
het opdrachtgevers maar
ja dat doe je de e-mail voor domeinnaam
hosting pakket je dus als tientjes werk
hij was zeg maar de technische man hij
is niet te technisch man oh ik doe het
al zijn nee ik snap de verwarring server
en
buurt en dat we drie jaar en klopt via
die server nerds die hadden we ook en
maar ik 30 als meestal op in uw rug dat
waren andere mensen en melvin is meer de
de strateeg
die zat het opgeleid om grote
organisaties aan stuur de stieren
ja van ns ook wel sales hun mindset
chip van wel dat zou ik de voorbeeld
niet uitgezet
ook ook aan mijn missie geweest nou dat
je veel bekijk gezien hoe dingen in de
beveiliging techniek
ja het is doet de groot is onderdeel van
upc dus dat is echt de grootste onder of
de grootste beveiliging en

brand preventie partijen ter wereld
bouwt jansen genoteerd en toen bekijk
gezien hoe alles ja kan echt niet groter
en dan dat is aan de ene kant heel leuk
dat jullie hebben een onderdeel van uit
maakt mannen de cambio heel mieterig
want de gebeuren het hele gekke dingen
mee op toe dat de naam beginnen
veranderen in
chip ajax en dat we wij toen in
amsterdam ik zat kantoor amsterdam zich
misschien niet niet heel handig want dat
ik de rotterdammer als orion precies dat
doet het niet echt heel erg goed maar
dat hebben ze wel doorgevoerd van de dat
vanuit amerika natuurlijk een bepaald en
het we zijn er al verhalen geweest van
onze collega's in de andere vestigingen
in rotterdam en den haag die
beveiligings over de muur of getrokken
werd en die stickers mochten natuurlijk
niet op de raam hockeyer uit hun
ingegooid zo dus dat was een hele aparte
hoe je dan ziet er zo'n grote
organisatie dat werd vanuit de amerika
dingen beslissen en dat dat dan
misschien in de praktijk mij is het
allemaal goed gekomen en die militairen

zijn gek natuurlijk een rotte lange duur
me echt maar het is nederland is heel
kleine manier is het druppelt
druppel opgroeien me klaar maar dat ze
de in te slagen er wel de stoel
denk dat het door een brandbrief
gestuurd werd en ja dat daar toch vanuit
amerika toch wel heel stoer zijn sok
reageert werd in beleid werd doorgevoerd
en ja waarschijnlijk wel uiteindelijk
landelijk of mondiaal misschien van de
goede beslissing geweest maar nee ik zat
leuke dag toen zo'n grote organisatie
daar wil ik niet meer werken want je kan
heel moeilijk film a ja of mij ook
je kan wel misschien wel groeien goede
groei maar
carrière maken ja nou ja mij was mij
niet aard gelukt of misschien ben ik te
ongeduldig of ja ik ben toen in geval
iets anders wil gaan doen en dan het is
ik heb liever een beetje eventjes stem
te laten horen en dat je dan al een
route staat
ja misschien beetje de eigenwijs om mijn
kennis
tigris recruitment ja dan heb ik ja dat
het eigenlijk een beetje begon ik ben
begonnen in de kofferbak

dat heeft voor bellen van particulieren
ben ik mee begonnen dat was in de tijd
dat dat men het nog leuk vond
dus dan België en is al goed het is
een keer niet bij tante of me all of me
of mijn moeder en je begint eigen de
mensen leuk en toen werd er steeds meer
opgebeld en toen merkte je dat die
tendens een beetje veranderen maar ik
deed het met een heel groot team hier
zag dat eigenlijk het enige was die
soort van overeind blijft een gewoon
boel bleef werden tot Isabelle zat en
het recht langzaam inzakte en daar niet
tegen kon dat ze ja eigenlijk de
negatieve reacties kregen kan manager
mooie ongeveer negen en negentig in
neven kunnen aanhoren om een kenia er
zeker in die je zeker als je dat
telefonisch doet en dat heeft mij ook
wel geholpen toen een bakje met de boel
ging opbouwen en hij ging binnenhalen
belde iedere dag 100 mensen ik maakte
drie afspraken scoorde een deal en ik
niet de afspraak naam is te lopen door
Melvin Kwijt met over vertelde wie ging
dan naar buiten het veld in en die luxe
en ja dat waarschijnlijk dat is

jarenlang zes zeven acht jaar is dat we
de mijne
mijn werk geweest gewoon bellen bellen
bellen dus dat wel ja
en bij die gisteren bemiddelde wij in
die callcenter branche en dat ik dan
heel leuk vond was die mensen echt
klaarstomen voor projecten niet alleen
de selectie maken met kandidaten
vacature maar ook echt die mensen een
extra stukje mee geef uw sales moest om
pak en ja toen club van de crisis dus de
facilitaire callcenter branche kreeg
toen de klappen want de opdrachtgevers
laat die zeiden eigenlijk nee die
trokken projecten terug omdat er geen
budget en de waren en toen zag ik dat
mijn ik had ik doe het op tijd geloof 5
9 net geen honderd kandidaat ar ik voel
me werken
en ja ik kreeg natuurlijk betaald op
basis van hoeveel kandidaten ik had per
uur
dus ik verdien enorm goed en toen zag ik
dat ik harder ging werk omdat u
kandidaten eruit gegooid werden
maarja vacatures met dezelfde manier
gevuld en de werden als moet meer mensen
uit gegooid eerst in uw

dus ik zag dat zo drastisch teruglopen
dat toen echt wat anders ben gaan doen
want ja het niet erg om hard te werken
met wil ik ook hard voetballand worden
en dan snappen en hebben nog bij credit
point gezeten

ja dat was cool hey we gaan beginnen was
het leukste wat je afgelopen week heb
gedaan en dan

ondernemers in praten graag over een
merk wat ons leuk switch over nog weken
nou ik heb een huis gekocht ja ik heb er
aline

eerder klopt dus niet van mezelf uit ik
ben actieve vastgoed

okÃ© nu als investeerder ik had
natuurlijk een potje gekregen daling van
de verkoop en dan ga je bedenken ja dat
ga je daar mee doen

nou ben ik gaan investeren in vastgoed
en ik heb een nieuw huis nieuwe woning
gekocht voor de verder hun wezen en ja
dat we kijken

minds' mee bezig uiteindelijk andere
partij alles al gekozen om die kreeg de
financiering die financiering niet rond
en toen heb ik hem toch wel goedkoop
some form of voorgevoel hele goede prijs

kunnen kopen

hij zijn en nou ja samen met mijn broers

en zussen zijn we heel erg

heb je mee maar is dat wel erg privé

over is dat

nee ik doe dat als ja het is privé

absoluut aan noem ik het via het is

privé zeker we hebben gewoon beheer

partijen die financieel de heer doen het

technisch beheer en ja ik doe dat als

investeerder dus dat valt dan in je

privé inkomen en het is echt een

privé les gaat dan kan je het voelt als

werken

winterfair ja het is niet echt naar van

god is nauwelijks had ik afgelopen week

heb gedaan wat niet werkt

nee het is het grappig jaar klopte

zullen zit een overlapping

misschien ben ik wel een beetje aan

de drive en de het werken dat ik dan

toch wel zo erg mis af en toe dat sk

absoluut is ook werk maar het is op een

veel lager pitje natuurlijk dan dat ik

dan dat ik de hoogtijdagen becue is dus

misschien is dat

vastgoed misschien wel goed goed

alternatief om toch te

de trail of de deal te voelen kijk dan

hey wat zijn voor jou de gevolgen van
kanonnen
ja ja eigenlijk alles mee hele leven is
daardoor veranderd ik heb alles anders
moeten inrichten
de reden dat ik uw buurt verkocht heb is
eigenlijk ook wel heeft is zeker corona
gerelateerd we zagen in 'n klap de 30%
van ons ontzetten minder werd
dat kwam eerst kregen de standbouwers
kreeg een klap toen zagen we dat de
horeca natuurlijke klap' kreeg
ja aantal webshops die we beheerder die
gelegen mag zijn hadden het toen heb ik
voor mezelf echt bedacht ja waar zie ik
nog groei in is dat in online marketing
op dit moment nee en ik zie wel groeien
in
linkedin marketing in influencer
marketing en in branding met veel
partijen denk je als je nu gewoon
zichtbaar bent misschien kan je de
opdrachtgever direct wel niet pakken
maar je het naamsbekendheid hebben om in
het hier uitkomen
ja dan sta je er dan heb je bekendheid
en toen we niet mentaal op ga ik
inzetten en ja dat heeft voor mij wel

geresulteerd in enorme vrijheid want ben niet meer afhankelijk van locatie ik heb geen kantoor meer kunt zoals mijn auto heb ik verkocht omdat ik eigenlijk niet in rij dan hup twee als je voor de theorie staan en ik ja het enige moment dat ik er in heb gereden is om de accu weven tussen ja toch te prikkelen dus ik dacht nee de die auto moet erop uit en ja heel ander leven gekregen

klik dan en wat is er sk

online branding nou ja ik adviseer partijen op het gebied van linkedin en ik doe de uitvoering en dat doe ik dus door middel van betaald content plaatsen die plaatsen kop interessant en profielen voor mijn opdrachtgevers dus je selecteren

waarom eigen profiel voor sommige opdrachtgevers interessant en ik doe branding en dat doe ik door middel van de bedrijfspagina's maar een busje en waar wat je zegt dit plaats interessante content op profiel

a high-performance boven jullie hem zegt dat klopt ik zou bijvoorbeeld jouw podcast kunnen promoten dat ga ik sowieso doen omdat ik er zelf in zit vind het hartstikke leuk maar dat zou ik

ook kunnen doen
betaald dus dan zeg ik van nou
fantastisch op podcast geluisterd dit is
wat ik er van vind
en mijn betaalde content kun je
herkennen aan de hashtag a day
dat staat voor ad dus ja als ik ergens
was van vind is dat we op mijn mening
was het voor betaald wordt is dat hoe
handig dat mijn achterbank en de markt
dat weet dat de kun je veel voor
ingehuurd ben ok! ©
nee maar je zegt die plaatsen ook dan
bij andere ik heb geschikte profielen ja
ik heb mensen die werken met mij de dat
was het platform influencer marketing en
daar kan ik selecties maken
wie een geschikte achterban heb heeft
voor elk euro voor welke
bedrijf of welke dienst kijk dan
ja je hebt dus aan beginnen je hebt het
al een beetje gezegd maar je hebt aan
begin van dit jaar je bedrijf kocht die
ik ben even de naam kwijt cubitt kleedt
mooi mam en ja waarom dat was dus echt
vanwege de crisis 30% is het gehakt is
heleboel ik ben enorm blij met hoe dat
ander is verlopen en ook met de

projectleiding uit laten komen

ja klopt ik heb ik niet echt verkocht ja

ik heb aandelen verkocht ik heb naam de

dan je chorion ja ik heb twee jaar

geleden hebben we een keer een

aanbieding gekregen die was een stuk

hoger

nu als we de twee en half keer zo hoog

en die heb ik toen niet gedaan dat was

toen ook voor mij geen goede beslissing

omdat ik toen niet zo diep zat in het

linking to niet een plan had voor mezelf

van nou we dit hier dit is wat ik ga

doen

ik zie mezelf niet iemand die dan weer

gaat solliciteren dus dat zou

om mijn gevoel dan niet echt een ja dat

kan wel maar dat zou voor mij niet mijn

kant en klare oplossing zijn en ik kreeg

toen wel een heel mooi bedrag ook

aangeboden maar ook niet genoeg om te

zeggen van nou ik ga onder een palmboom

zitten er is mijn leven dus ik wist dat

ik dan iets moest doen

en ik kan dat plan niet kant-en-klaar en

dat sk dat zat op een geven en toch al

ergens achter in mijn hoofd ik dacht ik

wil meer met linkedin gaan doen die

gesprekken harding binnen cubitt overleg

gevoerd

ja alleen het is echt tot uiting gekomen

pas echt gaan lopen en draaien toen ik

hem

het achteraf gezet en de aandelen

overgedragen had en vanaf moment 1 heb

ik eigenlijk gewoon een goede omzet

gedraaid en ja iets waar ik heel

tevreden mee bent dus ja dat is een heel

goed moment geweest

ja inderdaad met minder genoeg moeten

nemen met is op een andere tijd tussen

wordt mijn vader is niet klaar is de

waarde dan ook

gezakt door corona of want je twee en

half verkeer zoveel ooit gekregen

nou ja goed eh waren absoluut ik de de

wiens tussen aardig uit dus in Ã©Ã©n keer

dat u kunnen omzetten naar beneden knalt

bejaarden wordt de weg

het bedrijf want we hadden al staan paar

maanden van geen nieuw business

binnenkomt of ja anderhalve maand geen

uw business binnen komt dan gaat of jij

voor verantwoorde absoluut en moet je

zelf ook recht in de ogen kijken en als

ik dan een vraag weg herfst ander hoe ga

jij de tuin keren

ja ben altijd ik zoek het altijd bij
mezelf met gaan nooit extern er is een
toewijzen
maar ik merk gewoon het niet meer achter
me product ook ontstaan dat ik tegen op
droog is moet zeggen van nou ik zou het
toch maar wel even inzetten op fors
adverteren
want ja nee is gewoon niet reÃ«els het en
dicht gaat druk zal tegen opdracht ijs
op vertaal inderdaad laten we even
wachten ja dan ben je eigenlijk ben je
niet meer geschikt voor je functie want
ik zat van nou ik ben net een primair
verantwoordelijk voor commercie voor
groei en jaar nieuwe klanten binnen aan
nieuwe opdrachtgevers en scoren
hij heeft f-jeugd maar is dat ja maar
dat is toch juist wel een vorm van
commerce niet alleen een langdurig de
mijne
ja maar voor een termijn die tijd en het
verkeer
nee okay maar en dan kun je beter een
beslissing maken en beetje van
organisatie en een deal accepteren waar
je bij de gelukkig van wordt en ja ja je
kan gaan
ja okÃ© door door het verkoopt nou ik

bedoel een deal binnenhalen of onder dag
binnen te halen voor cubitt maar die
misschien niet de ideale is voor de
klant maar je doet minecraft worden
mijn precies naar een stond ik al meer
achter dan wil ik ook niet mee eens is
en ik geloof ik ook niet in mijn dubbele
grote tenminste een beetje proefwerk
over of zo

nee ik hoop het ik hoop van niet nee
maar dat was ik zag dus geen want manier
om op een ethisch verantwoorde manier
alsnog mijn taal kosten kunnen halen dus
ik geloof daar niet meer in

en toen moest ik een beslissing maken en
dat komen ja die man kreeg ik ja en daar
heb ik toevoegen kozen een
heb je ooit met verkoop heb ik dat
helemaal alleen gedaan of hebben daar
hulp bij de zoeken

nee ik heb hem we hebben gewoon een
handje klap gedaan en dat was binnen een
dag beslist

okã© mr net als dat net als de manier hoe
ik heb al aangekocht heb ik het ook weer
verkocht

heel snel en ja heel prettig in de hand

je flow ja en alle bij ons eigenlijk okã©

en nu met een rest nog twee weken gaan
gek gehouden om nog
ja dat is nou het is dat hij een paar
sales nog geregeld en je wil ik gelijk
en na twee weken weg ik was een ja die
knedden dezelfde dag
de dode arm zeker ja dat was goed ging
heel snel
en dat moet ook want je moet ook gewoon
alleen maar bezig zijn met de toekomst
men niet met het verleden en het is voor
mensen kant op verwarrend zijn
wanneer je weggaat en nog intern bezig
bent en dus we hebben dat heel snel en
heel goed kunnen regen
anke en dan kun je ook gewoon zo veel
besproken de en vaak zie je kon van die
constructie dat je nog twee maanden
aanblijft als niet nodig
vooral niet omdat ik natuurlijk zuiver
commercieel verantwoordelijk was ja en
er is mij wel gekeken naar golf zou je
iets anders willen of kunnen doen
en dat had ik de motivatie niet voor en
die rol zag ik mezelf ook niet
en ja hier thuis op de bank zit te
wachten tot maatregelen over zijn of dat
dat we en dat zaken veranderen zag ik
ook niet health turken sales manager een

van de duurste en zijn absoluut ja
dus je kampioen heeft eigenlijk gewoon
goed bezuinigd in plasma niet uitgekomen
nou ja misschien ook wel ja tuurlijk ik
denk dat het een absolute win-win was en
ja ik heb er een ja dat zo voelde dat
ook het voetbal steeds een hele goede
beslissing en heb je dan zeg maar
je hebt dan in een dag bekokstoofd maar
speelde dat een paar dagen jaar speelde
wel eventjes was een optie en na jaar
alleen dan dan moet je de natuurlijk nog
uitkomen is dan ja dat eerste instantie
dan dan ben je toch eventjes aan het
kijken ja wat is wat je waard om uit te
stappen
ja ik vond dat dat toch wel iets meer
waard was dan hij je natuurlijk en er is
dat een gezonde onderhandeling van twee
commerciële mensen en dan kom je er niet
meer uit en dat is gewoon heel goed en
die stad we daar naar toe zeg maar tot
tot aan die dag van die beslissing nemen
heb je dan
het is toch een soort je hebt zo hard
aan gewerkt en gebouwd
doe dat nog iets ofwel m zoiets van ok©
tijd voor de volgende stap

nou nou een slapeloze nacht
oh nee nee nee absoluut niet en dat is
ook een om me heen kijk en ik had een
opdrachtgever die belde onschuldig of
die stuur een mail en ja toen had ik wel
effies van jeetje wat maken we mee met
zal er eens wat dat was nog toen maakt
wij hier ook grappen over corona en
dacht dat dit alleen iets was voor de
chinezen en die meneer mijn stem bouwen
die de alleen maar grote internationale
beurs en die stuurt opgeven de mail hey
jongens 40 procent van mijn omzet is
uitgewerkt die moet ik weg boeken want
het is allemaal worden de grote
internationale conferenties worden al
opgeschort
ik ben super tevreden met jullie maar ja
we moeten stoppen en toen dacht knikken
oh shit ik weet de laatste crisis die we
hadden toen ja toen werkte ik ook ergens
dat merk je toen pas een jaar of
anderhalf jaar later in dit merk u dus
eigenlijk direct en dat heeft me aan het
denken gezet
en toen kregen we drie dagen later ja de
andere 40 procent is ook weg ik moet
stoppen en ik ga misschien wel kopje
onder

en toen kwamen al dat soort mailtjes van mensen die dus en dus wel vaker dat iemand stopt om wat voor reden dan ook of iemand heeft een andere partijen waar ze keer willen proberen of iemand is gewoon even niet tevreden nou ja dan kan je ze tevreden krijgen als dat niet lukt dan gaan ze weer weg maar dit zijn mensen die dus tevreden waren met ons waar we al jaren mee samenwerken en moesten stoppen omdat ik er al van waar sammy verschaft gedaan en dat was nog voordat hij maatregelen kwamen of toe gaan we hier ook aan of handjes allemaal dus dat was echt bizar okÃ©

want in welke periode heb je dan de klap ook ik heb het in mijn maat is het verkocht eind maart het is had je net als een nieuwe look down that i maar dat was ja volgens mij lange worst weet en over weken ja of zodat je een lockdown ja ik tot probleem nou ja klopt zo view bank dus eind en toen dacht ik wel via de wereld voor is gewoon veranderen mijn positie is heel snel veranderd en ik moet

ja ik moet gewoon keuzes kan maken
knopen doorhakken nou goede keuze
waarschijnlijk geweest door ik ben heel
blij mee nog steeds
en wie nog goed contact er is contact ja
ja zeker
alleen ja waar heel weinig ja het is
niet dat we de deurbel kapot lopen
ik hoor niet meer zoveel en mij bij mijn
wens contact nog over afhandeling of
over groene wel eens gebelde
opdrachtgevers die dan bij mij tot met
de vragen die komen
dus je zet ik dan dommel en dan stuur ik
een appje drachten namen ding dat
iedereen heel druk is met zijn eigen
business en ja de focus kijk maar je
compagnon toen kampioen zeggen die ja
die is daar wel mee bezig ja we hebben
nog wel contact mee
elke maar geloof ook dat er op dat er
ook medewerkers uit zijn al dus dat naar
mij dat we dat er toch wel wat ja dat
meer
is gebeurd maar gaat het wel redden
laat lopen als je dit misschien nog te
vroeg om als je erop terugkijkt
zoals je het gedaan heb zeg maar vanaf
begin maart beginnen te spelen en een

eind might klap door op fantastisch
voelt fantastisch als het opnieuw zou
moeten doen
ja ik zat zelf
[Muziek]
ja gewoon een
bemiddelaar tussen nee nee dat is niet
om te steil
nee hoor nee meisjes albert samen we
hebben altijd tegenover elkaar gezeten
in de in de zin van
hij aan de hij hem die kant ik aan deze
kant samenwerken dus hem naast elkaar in
de business
en ja altijd dagelijks contact gehad
over vanalles en samen zaken gedaan zou
mooie dingen bereikt en meegemaakt en ja
dan moet je ook dat als het
ja heel snel dat samen kunnen kunnen
regelen en daarin hebben we geen
partijen nodig nu helemaal into linkedin
ja waarom dat heb nu wel duidelijk
gemaakt je ziet en de grote kansen in
wat zou een voor wa waarom zou een
webshopeigenaar moet ik kiezen voor
linkedin
ja er zijn verschillende redenen
ja ik een webshop wil natuurlijk

verkopen maar dat kan op verschillende manieren

je kunt een traditionele manier van adverteren inzetten of je kunt ja je je webshop volledig optimaliseren nadat zij nog steeds dingen die je ook kan doen hem waarom steeds achter staat al een richtsnoer voor sommige bedrijf en shock slecht die concurrentie daar natuurlijk hoge

en als je diep een alternatieve manier van adverteren verzint bijvoorbeeld door het laat hem plaats van betaalde apps zorg mee bezig houdt en wat in inverness marketing heet of je zet online video marketing in om je producten te laten zien een voorbeeld is cool bloem bijvoorbeeld in dat heel goed doet daar is de concurrentie misschien wat minder hoog en dan kun je toch bepaalde output k als je dit allemaal op datzelfde paard gaan werken allemaal wel die concurrentie strijd aangaan vol of google wat sommige partijen ook een hele goede oplossing is maar je kunt het ook creatieve bekijken en nou op een iets andere manier te werk gaan en linking staat nog in de kinderschoenen

ik heb echt het gevoel dat enorme groei
je zit en dat is ook voor
en wat we zien bij een instagram dat
influencer marketing heel gebruikelijk
is en dat er heel veel
ja geld in verdiend wordt en dat die
mensen natuurlijk willen beroemd zijn
ja het klinkt in kan dat echt nog wel
een beetje groeien
ja nee ja nee ik denk dat we dat een
beetje
wordt het vergelijkbaar denk ik nou of
het vergelijkbaar word gek in
ik denk dat een be to be influencer
marketing ja dat zie ik bijna nog niet
en ja waarom niet dus meijer is mij een
raadsel
hoewel nooit over alles er zit nu
hardere
be to be influencer marketing ja mooi hÃ
ja
dat zijn natuurlijk zakelijke diensten
die ja die ook verteld kunnen worden dat
verhaal erachter storytelling
ja de reclames en dergelijke dat is
natuurlijk ja dan gaan we gaan bakken
met geld in om een op de traditionele
media en waarom niet op linkedin en

influencing schaak en dat kan nu nog
voor een veel lager tarief dan op
instagram
spinster grammar invloed en influencer
met een bepaald aantal volgers aan je
merk wil koppelen naar de bekendheid veel
meer geld kwijt dat is echt wel factor 4
5 nou minimaal
nou minimaal oké wat zijn de bedragen
dan nu voorbij ziet komen linkedin
nou ja een string ik reken vanaf 300
euro kun je al iets uitproberen en dan
doe ik een aantal aantal plaatsvinden op
je eigen profiel
onder andere meestal pak ik een eigen
profiel
een ander interessant profiel en ik heb
dus ik het platform waar we zelf ook op
kunnen plaatsen en ja dat zijn wel
bedragen waar je waar je iets voor kan
proberen en ik geloof dat op instagram
waarbij de ik iets te weinig van
platform om blijft inhoudelijk heel veel
over te kunnen vertellen maar krijg geen
influencers die gaan plaats voor minder
dan 300 350 euro per plaatsen nou geen
pas vanaf het begin van 205 controle
ja dus op proef op linkedin zou mensen
genaaid wat eerder te proberen en ja je

zou ook het moment dat je denkt van nou
ik heb een geschikt profiel gezien je
kunt die persoon ook script benaderen
vanuit je eigen
sheesh oppeppen want dat was producten
vraag god die persoon die kan ik wat
voor producten toe sturen
nl dat iemand aan een coach doet en als
je er dan nog een bonus van 500 euro
bovenop doet en die persoon doet dat
gewoon niet eens bedrijfsmatig maar jij
geeft om dat idee van hij je kunt op die
meer op geld verdienen
zo kun je ook
ja je eigen marketing bedenken
natuurlijk nou okÃ© en hoe ziet de
toekomst eruit denk jij voor linkedin
gaan we een beetje die kant op
ik hoop het ook je dat natuurlijk ik
hoop dat daar meer
met influence marketing gedaan wordt dat
mensen dat geen zien maar omdat ik het
zelf leuk vind omdat ik daar natuurlijk
dat is mijn broodwinning
en het is voor mij is het ook van groot
belang 2 ja ik bedoel eigenlijk meer de
negatieve kant even wat je iedereen het
miste in mijn vriendenkring

[Muziek]

zit alleen nog maar de opa en oma op
facebook ja en dat is helemaal dood aan
het gaan heb ik het idee
hebt u wel nog springlevend is als je de
advertentie barnes moet geloven wat is
jouw visie en daarin
dat fysiek op facebook en facebook en
dat linkedin die steeds meer op gaat
lijk ik weet niet of linkedin en steeds
met lijken
facebook is ook niet iets waar ik heel
erg actief mee bezig ben dus ik vind dat
ook
ja en dat kan ik niet zeggen ik geloof
je wel geluk geweest ik ben dood actief
geweest dus ik ben wel enigszins iets
van facebook maar ja dat is de reden
waarom ik gestopt
nou ik vond het het kwam te veel op me
af allemaal
wij willen het nu met linkedin begint
dat ook niet te komen nou ja ik vind nee
ik vind hoe meer hoe beter
en ja ik ben er ik ben er natuurlijk
niet alleen bedrijfsmatig mee bezig ik
vind zelf ook heel leuk om te doen
het leuk om op andere mensen te reageren
ik vind het leuk om dingen te lezen ik

hadden me nieuws vandaan
ja je kan een goede contacten opdoen dus
ik gebruik het wel voor meer dan alleen
mijn business okÃ© en hoe gaat de
toekomst eruit zien denken gaat er veel
veranderen dalen klimmen linkedin
vink vind ik moeilijk om te zeggen ik
weet wel dat linkedin altijd bezig is
met het algoritme en zijn ook altijd
bezig met nieuwe functionaliteiten
sowieso hulp onlangs op weer of de
functionaliteit story's toegevoegd dat
onbekend is roepen je op instagram ja ja
dat ik daar naam van vind ik vind het
moeilijk ik heb hetzelfde eerst twee
weken gebruikt maar dan stoppen komen
hoe je mary en dan denk ik van ja weet
je dat is ook dus die zin ja maar store
is hier natuurlijk alleen op je
je telefoon ja daarom en niet op je best
op en als jij nogal veel contact hebt ga
maar eens aan story je van iemand zoeken
waarom is ook al bijna niet te doen dus
ik weet ook niet of alle server 10000
connecties
ja vind je bijna niet terug als je hem
echt op naam het gewoon een heel hoog
duurde dan klik je weer op eentje omdat

hier en ik vind het zelfs op instagram
om bullshit ja ja nee ik denk hoe ik
dingen gewoon moet dat nou ik denk als
je echte fans hebben dan gaan die echt
wel even zitten voor historisch
ja natuurlijk ja en als jij daar
producten in promoot en zo dat is voor
mij al op de vluchtig en dat gaat ook zo
weer weg
en ik vind je het deze kun je zie maar
er zijn ook mensen die gebruik het op
linkedin wel en ik moet zeggen kijk er
zelf niet op en ik gebruik het ook niet
meer
maar ja misschien na misschien de
toekomst maar ik weet dus ook niet of al
die functie blijvend zijn of dat ze
zoiets hebben van ja misschien hadden ze
wel weer een keer weg want het
het gaat wel heel veel lijkt op instagram
natuurlijk doen maar je favoriete
functie hebben ze uitgesloten
welke als je op een evenement ben of zo
omdat je kan je horen
mooi aan zaal screen en kan je
connecties kan met iedereen verbinden
ideaal op een netwerkevent of dat ze
lenen
die hebben ze zelfs uitgezet om het te

lezen corona is weet ik niet maar ik ben
hem inderdaad niet meer tegenkomen maar
jij bent om ergens geweest dus nee het
is al trollen ik zit nu in een nieuw
kantoorpand weet je ander denk ik heb al
mijn burens wilde gesproken in zien hoe
makkelijk zou het zijn als ik dat gewoon
even op die manier kan doen ja het moet
wel zeggen dat die functie misschien ook
een beetje haaks staat op wat linkedin
eigenlijk zegt ja die zijn af via je
niet nodeloos contacten toevoegen je
moet elkaar echt eerst is even kennen
maar ja en de andere kansen zijn functie
dan introduceert namen oriente
slaat helemaal nergens op verder
uitlopen want zelf krijgen in continu
van een zullen we je email adres te
zeggen helemaal vanuit nodig
ik kreeg laatst een suggestie 25 mensen
in een keer uitnodiging dat u niet
gedaan ik wil snel dat wil ik dat het
het lijkt me helemaal niet productief
nee maar ja dat zijn wel
nemen of je ff helium in lijsten even we
de in wil schieten want dan kunnen we ze
allemaal uitnodigen voor je je de elf
keer leiding van waarom zou ik dat doen

en alle mooie kans dat in de regen
momenten dat je en als je het dan doet
kun je samen tegen mensen meer toevoegen
omdat je een email adres moeten hebben
van die mensen omdat ze dat was dus een
beetje ook een dubbel
ja dubbel gevoel wil ik hem en krijg
bedrijf heb ik ook een beetje
ben je een echt visie voor dat hebben we
niet echt we linkedin hebben dat wel
social media gaat er veel veranderen
denk nou ja ik merk wel dat voor nu in
tijden van van wat we hebben met
regelgeving met speciale
speciale wetgeving in daag ik dat nu doe
ik optreed dat je dat wel heel makkelijk
is dat je hem te cool klinkt in gewoon
doorgaat en gewoon kan netwerken
dus dat je wel ziet dat dat steeds
belangrijker wordt dat je eigenlijk is
mijn business gewoon volledig ingericht
op op linkedin gebruik maakt niet uit of
offer of er maatregelen op op opgelegd
worden of dat de virussen size lange
natuurlijk geen een computervirus is
maar voor de rest maakt allemaal niet
uit het gaat gewoon door
en ik denk dat mensen dat ook wel zoiets
hebben van ja we kunnen nu niet meer

traditioneel netwerken dus gaan meer met
linkedin doen dus ja dat zie je
natuurlijk wel maar ja we weten niet hoe
dat hoe dat er over vijf of tien jaar
het kreeg geen idee van
nee ik hoop alleen dat we dat ook
makkelijker wordt en weet je als je
ergens uit schrijf dat je dan ook echt
op dat werkt al je gegevens weg die avg
ja we facebook is dat nog steeds niet
goed geregeld voor het zoek heel lastig
ja ik heb in de tijd wat wij dus moet
belde me zijn ook een beetje schouw en
moedigt door dat door die avg de we er
ook maar mee gestopt zijn met google
koning want om hadden iemand aan de lijn
er zijn dus per jaar wil je william
gegevens verwijderen dan ben je dat maar
dan kwam mijn collega begin natuurlijk
met mensen bellen met leads zoeken naar
zochten ze zelf en en kwam mijn collega
aan bedrijf tegen
invoeren die ook in dat was dan een
andere werkmaatschappijen van andere
bedrijven en bel die dus dezelfde
persoon en die werd dan heel kwaad wij
jullie luisteren
vergeet ik heb net de gegevens verwijder

dus ik kan het niet controleren
dus je kreeg hele rare situaties waarin
je dan moest bewijzen dat je dat deed
ingegeven schattig koel af wat
verwijderd die je dus niet meer kon
overleggen met jets verwijderd
dus daar zit ook een een dubbel ja iets
dubbels in natuurlijk kunnen we er wat
zijn jouw doelstellingen voor 2020
ja mooi jaar afronden ja mijn eerste
mooier nou dat is het eigenlijk ook
ja ik heb name de lat wat lager gelegd
en ik heb gewoon ik moet gewoon genieten
van de dingen die ik doe
ik wil met leuke mensen raken voor
zolang als het duurt
heeft criteria ja je bent vond leuke man
bij de criteria is dat je goed met
elkaar kan levelen dat je energie krijgt
van elkaar
ik had bij in de koe die tijd hadden we
natuurlijk een team waardoor in de in de
top tijd die mensen is dan werk je met
contracten zonder het twee drie jaar en
ik heb nu gewoon gezegd joh ik stak wel
maar
stuur hem gewoon in iedere maand een
factuur ze is geen zingen rappen stop
hier maar mee want als ik er geen zin

meer in hebt het is heel dat is wil ik
ook voor mezelf dan wil ik er ook mee
kunnen stoppen en dat voelt wel heel
lekker dus ik heb geen targets meer ik
heb geen doelstellingen meer
ja ik ik ik ben tevreden met wat ik heb
en heeft dan de verkoop van je aandelen
zorg dat je ook niet meer hoeft te werken
jullie zeer ja maar eigen van onder
andere dat is natuurlijk ook wilt ja jij
bent hem de dus mijn geld gaan beleggen
in vastgoed ik heb inmiddels vier
appartement om in de verhuur
ja dat dat is wel iets wat ik al een
klein beetje wel uitbreiden dit is
gewoon iets wat ik erbij en dan heb je
andere een stipje hele andere handen
gevoel heb geen kantoorkosten ik heb
geen personeel goed te betalen is ook
niet mijn groei ambitie om de de markt
meer te veroveren of iets ja heel fors
uit te willen bereiden
ik hoeft ook geen 40 50 minuten werk met
van prima op het niveau waarop het dan
toe en dat gaat hartstikke goed
harman kardon horen was het doel steunen
2025
ja dat deed ik dit noemt misschien dan

wel onder die hier palmboom
ik heb echt geen idee hij privé © hopelijk
misschien wil ik toch ook wel kinderen
zo meteen nog geen
nog geen nog een kitt dus dat is
misschien iets wat ik heel belangrijk
vind is dat samenleven op weer
veranderen dan komt er misschien wel
weer een auto voor de deur maar dan
eentje waar ik maak ze allemaal in kwijt
kan hem dus ik weet het niet ik heb nog
niet dat toekomstbeeld zo scherp
dus werd ik naar nieuwtjes over dit
overwogen nee absoluut ja ik weet het ik
heb een echt voorgenomen niet verder te
kijken eigenlijk dan ja dan een jaar en
ik bedoel flexibel blijf
en ja dat is het is voor nu mijn de
beste manier denk ik
hey we zitten dan zijn er doorheen en ik
heb nog een vast vragen rond juf leuk
als mensen met jou contact willen
opnemen
naar aanleiding van dit gesprek emo
zodat en twee als het mag
hoe doen ze dat tnt en weet je ik ben
heel goed in a de
je buiten een camion ik ben via linkedin
heel goed benaderbaar stuur mijn

uitnodiging de kan gewoon via via
linkedin
en dan kun je met de naam kun je me een
persoonlijk bericht te sturen je kan ook
in de uitnodigen op persoonlijk
berichtje sturen en ik weeg je eigenlijk
scoops overal op doelde hij op een rest
voor om alle alle berichtjes altijd de
pan de keyser hoeveel is genoeg
hoeveel is genoeg weet je ik heb genoeg
punten vrede en ja liever genoeg er een
te veel
hoeveel linking vooral gas is knop naast
zoveel mogelijk in die zin want hoe meer
volgers je hebt gaat gepaard met meer
bereik
en ik merk dat hoe meer volgens ik heb
hoe sneller ik voor ingehuurd
en ja er wordt me toe wel eens gezegd ja
koeien moet iedereen contact onderhouden
nou volgens mij kan jouw mindset
ongeveer met 600 mensen kunnen ze
onthouden en 600 mensen maximaal kan je
contact hebben dus dan zou je kunnen
stellen dat alles boven 600 sowieso
weggegooid is want dan kun je die tijd
niet in investeren maar ja het mijn
gevoel zegt wel dat je niet weet hoe was

het op gebaseerd is en zonder ja dat is
je mindset die kan maar 600 mensen
onthouden dat is vanuit de psycholoog
niet dat heb ik in gelezen dus dat zijn
ik geloof dat je niet weet dan wie die
600 zijn dus als niet binnen die
1000 st of binnen dertig Duitsland op in
de 40.000 en land enorme maar 30.000 ton
30.000 dan contact
maar je kan wel meer volgers binnenhalen
maar ik merk wel dat hoe meer volgens de
krijgt
ja hoe makkelijker ik word ingehuurd en
hoe meer mensen willen dat dit content
plaats om hoge me tarief dus zijn die je
kan vragen
dus het is voor mij ook een hele
belangrijke een graadmeter
ja nog eens om in twee uur is zeker niet
enige
mijn eigen visie dat het allemaal draait
om in deze met zoals wel zou je geen
volgers hebben
maar als hij een update plaats club
enorm flow en gauge mijn top
dan kan het altijd interessant zijn maar
ja het is voor opdrachtgevers wel
belangrijk om ook je kijkt ook wel naar
de kwantiteit nou dan wil ik vraag me

altijd af dan ik zit zelf ook ben ook
zeer actief op linkedin haar opvolger en
waarom het ene berichten nou echt zo
goed en andere bericht
terwijl vaak ik daar meer waarde aan
hecht ja ik van van kan er nou dat is
mijn shit bericht zo goed doet en
echt goed bericht dat niet doet
negativiteit scoort krijgt een heel
vreemd bericht zal plaatsen bijvoorbeeld
wat inhoudelijk ook niet knop niet klopt
of iets met heel veel spelfout express
train en staat slechts bericht kunnen
zijn maar dan weet je zeker dat ie in
ieder geval bereikt wel haalt omdat
mensen daar natuurlijk op reageren
maar doorgaans is dat wil de truc om
goede content inhoudelijke content die
scoort te maken en ja dat kun je doen
door
leuke vraag te stellen want het kun je
doen door door ietsje iets leuks te
vertellen of iets weg te geven dat zijn
alle diertjes die goed werken maar het
moet wel bijdragen aan je branding aan
wie je via bent en wat je wil uitstralen
en ja ik kan het ook niet altijd
gespannen was jouw favoriete podcast

nou ik luister wel eens naar de zelfs
podcast
dat vindt wel een aardige aardig pot
kan je snoep en een jood kast die die
van jaar ben en sander schilp en ymke
die die nog op een grappige podcast ik
heb mezelf een keer pi geweest ook in de
podcast van mark mark my words
voor vind ik ook leuk luister ik af en
toe wel eens even dus jij en deze bezig
blijft natuurlijk
penningen voor promoten linkedin
goed dan gaan we hebben week hoeveel
gratis ook voor hem
nee hoeveel hits we krijgen ja ik kreeg
ook veel laten we een game
ja ik weet niet hoe veel luisteraars je
normaal hebt maar kopen maar ik hoopte
te overtreffen dan ook dat maar het
lijkt me leuk om het aantal views
onze linkedin berichten doen wedstrijd
gaan we doen
ik hoop dat jullie toch wat is je laatst
gelezen managementboek eigenaarschap
gewoon frans wij gaan ik het manier en
toevallig
van de opdrachtgever dus dan maak ik
gelijk eventjes kleine kleine reclame
het is een boek over management over

eigenaarschap productiviteit en ja hoe
dat de in de loop der jaren is veranderd
nou dan heb je hebben bijvoorbeeld
uitgeleerd en ja ook wel dat de
maatschappij ook wel veranderd is veel
meer eigen initiatief draagt dat je
vroeger omdat ik het over 30 40 50 jaar
geleden gingen gewoon voor een voor een
baas werken en bleef je hele leven
werken en tegenwoordig natuurlijk wel
veranderd en die verandering heeft ook
met houdingen jaren wordt op een andere
houding gevraagd maar dat je nu ergens
10 jaar werkt en je hebt een perfecte cv
dan zou zijn opdrachtgever zomaar kunnen
tanken daar met mezelf ik schilder
alkmaar
hoe lang zit hier meneer of mevrouw
werkblad 10 jaar dezelfde hetzelfde
bedrijf dat getuigt niet van avonturier
de avonturiers geen en dat was vroeger
heel anders dus daar heb je het een boek
staat het ook wel uitgelegd en dat is
wel leuk boekje ik ben er toevallig
tien jaar geleden misschien zolang er
maar 15 jaar en de beleving in de haven
van rotterdam
en die meten juist wat jullie hebben

altijd het werknemers god die kwamen er
werken en die gingen daar met pensioen
punt weet je al en daar ging daar daar
ze deden er alles aan om het die
werknemers zo naar mijn zin te maken
maar ze moesten door een eigenlijk daar
blijf werken tot ze met pensioen gaan
maar ze zagen dat de jeugd niet meer
kwam werken daar dus allerlei
ben ik ben er ook mee gaan bemoeien van
hoe gaan we dan wel weer die was zo mooi
bedrijf met hoe ze daarmee bezig waren
zagen die problemen aankomen want geloof
2012 2013

toen ging ongeveer 20% of 30% van
bedrijven en pensioenen
ja bizar maar dat kan je niet meer
tegenwoordig is dat gewoon niet meer
je pake bedrijf als bijvoorbeeld een
ingredi zijn een gigantisch groot en die
willen ook de mensen die door je we
allerlei loyaliteitsprogramma's om die
mensen te coach trainer beter te maken
maar die gaan er ook vanuit dat iemand
bijvoorbeeld na een jaar of zes
gewoon uit vliegt en dan weer terug komt
dus ik stuurde daar heel erg op aan dat
ik weer een keer daarop bij een geen
terugkomt en dat zijn ook andere grote

bedrijven die divisie hebben dat als je
gewoon echt te lang zit dat het ook goed
is als je eventjes
even de play-knop markt ja en je merkt
ook dat mensen die weer terugkeren naar
hun vorige werkgever ook daarvoor
beloond worden is dat het ook gunstig is
als je kijkt hoe lang technisch om even
weg te gaan na vijf zes jaar en dan vijf
zes jaar weer terug te keren
dan maak je een snellere groei door in
loon omdat je blijft zitten
maar geloof europa anders krijgen in
standaarden ik doe jij elk jaar de
discussie met je manager
ja dus ja dat zijn wel de tent andere
tijden maar leuke
schrijf ik op gelukkig en wat je ook
best gelezen management bulldog als je
ondernemer bent wel boek moet je
minimaal geleden jaar ondernemer
de meeste er wordt er pas we zetten of
ondernemers dat die die moeten goed zijn
in verkoop of het is niet van heel
handig
dan wordt je sneller een succes
ondernemer ik ben in de tijd begonnen
natuurlijk als geen materie cacao meneer

jongen samen te zeggen en toen ben ik
een boek gaan lezen verkopen voor
dummies
niet wat simplistische titel maar dat is
wel een heel goed boek je want daar
staan echt al die
ja om het zomaar te zeggen goede lessen
in storytelling
je hoeft hem niet in een keer uit te
lezen maar je kunt af en toe eens een
keer wat dat het boekje lezen en het
direct in praktijk brengen en daar staan
echt wel hele goede dingen dat heeft mij
persoonlijk wel geholpen omdat het met
voorbeeld is uitgelegd wordt omdat je ja
omdat je keer kan testen en hoe werkt
zoiets en je als je gewoon deals ook
binnen halen wil verkopen en hoe je dat
dan doet dan dan tot wel
heeft ook wil waren en het is volgens
mij in de engelse heb de engelse titel
van een boek is was maar how to master
the art of selling
mijn het nederlands is dat de verkoop
voor de niet lukken
ik heb ooit een boek gelezen
get klein snel zo'n pot doet waar je
gewoon heel veel uithalen
ja we kunnen niet verlies weet ik niet

waar ik nog even het weer de show notes
ja leuk
hoe maken we met z'n alle ecommerce of
stukje duurzame ja jeetje
duurzaamheid maar roos gelijk misschien
maar valkuil ik ben er niet zo mee bezig
ik ik heb geen idee maar ik wil wel een
auto die deur
ja nee dat is wel zo maar dat is
misschien wanneer de puur praktisch dat
niks met duurzaam nou ja misschien wel
niet nee dat zijn laatst ook iemand van
oh wat fijn om je boekje auto dat zij
een joris
riet die is op ze auto deur uit gedaan
het is zij die dat is nog voor je
veranderd ja ik pak meestal die andere
ontwerper de twee het is vorm geen
dus niet echt een niet vanuit en
duurzaamheid ik ben naar het misschien
te weinig mee bezig ik geloof wel dat
als ik nu een nieuw bedrijf zou starten
wat ik ook niet uitsluit me wat echt
verloopt nog niet aan de orde is dan zou
het wel duurzaam moeten zijn maar ik
geloof wel dat dat de toekomst is een
rivm en de meeuwen duurzaamheid of of
haar zonnepanelen

ja ik heb zonnepanelen ik zou de rust of
these iedere zaterdag konden beslag bij
pakket dus die hebben we gewoon met aan
ruwheid italiaans en als die er niet bij
zouden ze niet alleen zijn
nou ja nadat ik dit huis wil genomen het
is het is mijn truc meestal geen deal
breaker vloer maar hoe worden we daarna
wel bewust van met zo'n goede vent en
dan krijgen we ecommerce dan ja die
webshop ja ja jeetje ja hoe krijg je
duurzaam nou ja koop lokaal koop
helemaal bij een webshop
want dat moet allemaal weer vervoerd
worden als die pakketjes die ik altijd
binnenste komen hier die dan weer
teruggestuurd wordt omdat het dat
verkeerde maakt je of verwijt een
waard je door de straat over te gaan 100
waar het is naar de supermarkt
ja dat kan ook ja ja dit is een kookboek
ja daarom ik weet het niet het is
misschien kiezen tussen twee kwaden ik
gelukkig hoef ik hoef ik de duurzaamheid
issues groeien het mis die ik veel hoor
eens begin zelf met duurzaam te kopen
ja dus geen shit van uitzien airco
blanke echt gewoon hij een briljetje we
drie uren wat hele wereld het klopt maar

dat doe ik niet maar ik vind het ook
makkelijk om van mij te zeggen van ja ik
koop duurzame supermarkt kan ik mijn
permitteren om gewoon iets met drie
sterretjes te kopen

ik kan jou biologisch vlees kunnen kopen
met snap ook wel dat het voor niet voor
helemaal voor iedereen weggelegd is dus
ik ja als ik hier een tesla morgen voor
de deur snel het kan ik zeggen ja ik doe
hartstikke duurzaam maar ik vind dat
niet echt

ja sommige mensen moeten gewone leven
met de portemonnee tis jammer het
duurzaam zo duur is het is jammer dat
als jij je namelijk donalds gaat dat jij
daar iedere dag kan eten en dat dat dat
dat niks kost en dat is jij iets gezonds
wil kopen dat dan pakken met geld kost
het is gewoon zonde zo een keer een
keten moeten komen die zegt
we leveren vastgoed maar heel gezond en
heel duurzaam

voor een normale prijs ja dat is jammer
dat is hij niet
dus hun kost me geld zonder hoe langer
en spijkerbroek voordat hij er was nou
geen lang

ook voor die spa ik dag voor die stuk
gaat dingen voor die er was in rood ja
weet je denk ik
in 5 dagen en wissel ik hem af en toe
zie je dat met iets anders want je moet
hem niet te vaak wassen we moeten gaan
ze stuk zodat ik hem helemaal niet mee
door ze toe
ja maar dan moet dat wel heel erg in de
financiële
ja in de friese en ik heb niet zo'n
grote vriezer nee en dan ga ik hem
inderdaad als ie dus door scheurt dan
laat ik hem zelfs maken
en dat heeft ook wel te maken dat ik
gehecht raakt aan hoe die zit en dat ik
hem dan lekker vindt zitten en als ik
een nieuw boek koop nu ik wil dat even
aan moet wennen
dus ja inderdaad je die draag ik denk ik
vijf of zes dagen dan gaat ie de was een
keer in en dan als ie door slijt dan
laat ik hem nog een keer maken
en dan moet die helaas weg en dan moet
ik weer mijn moeder nieuwkoop
maar ja dat is niet mijn dat is niet
mijn favoriete hobby
en wie zou mijn volgende gas moeten zijn
wie ik heel leuk zal vinden is een genie

dus niemand belang brug zij is een
vriendin van mij
zij is ook heel actief op linkedin en
cisco zij is heel goed in het andere
mensen
ja jullie spotlight laten staan en de
alles kort voor voor zorgen ze doet ook
interviews online en ik zou het leuk
vinden om ja noem eens een keer
in the spotlight te zetten en ik je te
kijken hoe dat uitpakt
maar goed ik ga er aanbevelen zeggen
ziet er komt roze ja super ongeluk ik ga
je benaderen pureer ze terugkomen nee
kunt vinden
sowieso niet mijn stijl nee hoor nee ik
vond het leuk en nou ja dankjewel voor
de voor de leuke vragen jezelf bij
sommige dingen ook wel aan het aan de
denken en want ja dat thema duurzame
iedereen druk altijd overheid ja dat ik
dan misschien landen
moet niet zo erg over nadenk en ja ja
leuk vraag dus dankjewel
delen en we houden elkaar in de gaten en
en zullen we kwamen tegenkomen linkedin
super bedankt weer bedankt voor het
luisteren

vergeet je niet te abonneren voor onze

podcast

geef een aantal sterren die jij vindt

dat we verdienen en schrijven review met

wat jij vindt wat goed ging of verbeterd

kan worden

ga naar het ecommerce café [©] punt.nl voor

de laatste ontwikkelingen en de show

notes van deze podcast

en wordt lid van onze community tot de

volgende

en tot die tijd lekker veel online

verkopen