

je luistert naar het ecommerce café ©

blijf vanaf nu altijd op de hoogte van
de laatste trends en ontwikkelingen in
trend ecommerce

schenk je favoriete drankje in
en luister naar informatieve blog zijn
post

leren van andere succesvolle e-commerce
ondernemers en blijf op de hoogte van de
laatste ontwikkelingen

hier is uw host drieste helder en kevin
degree ze

zeg ik het goed hier invullen ebooks
en je bent ook nog van school's plein
met een hier ben

founder and ceo bij een is cruise plein
and co-founder bij hypo's

dat zijn vroeg mij na twee dagen om de
titels of niet raar klinkt heftig ja ja

instructie nee dat valt wel mee maar dat
wordt dat wij de gelinkt het leuk om
neer te zetten maar ja iedereen linker

en nu bedrijven dat klopt en je bent
woonachtig in vlaardingen en geboren in
oosterhout ook wil ze weer goed

het onderzoek gedaan en je vriendin
heeft gelogen ja kijk heel lang samen
drie novia nu dat de tijd geniet kijk

dat valt nog wel mee

[Muziek]

hey we gaan het hebben vandaag over
crowdfunding en
en over inbox ja ik ben zeer
nieuwsgierig ik denk procent ik voor iq
is ondernemers echt wel een ding is het
is denk ik niet alleen een en toe om
financiële middelen ophalen
maar het is ook een soort van
marketinginstrument
ja misschien wel meer ja precies dus
vandaar dat ik het serieus want hun voor
de doelgroep en hoe dit alles van weten
en jij hebt toevallig onlangs een
project gedaan en gaan product elke dus
gaan we alles gemeten
voor uw beginnen want ik afgelopen week
gedaan had wat echt heel leuk was een
goede vraag je breng type veel leuk
gedaan maar ik denk ja het leuke is ik
denk dat ik voor 3 of twee weken ben
ik even vanavond in amsterdam gaan en
gewoon lekker hapje gedaan drank gedaan
dus dat is wil ik vooral naar de
afgelopen periode natuurlijk van het
stilzitten ik ben ze zijn niet free weg
van stilzitten
dus het wil wel lekker maar veren buiten

gaan en gewoon ja gewoon lekker relaxen
op hun rug ik denk dat iedereen
eigenlijk een beetje zelf heeft de
afgelopen maanden was natuurlijk een
beetje los edo bizarre dus je ziet
gewoon
provoceert thuis en voor mensen die het
niet kunnen zoals ik zat wel pittig
dus dan merk je in eerste wel echt wat
je minstens dat ik denk dat het bleek
zoals ik wil je weer zien
wat heb je dan het meeste gemist in de
tijdens die hendel okÃ© mooi voor
ik denk sociale contacten denk dat het
heel voor de hand ligt is maar gewoon
echt sociaal het akte op uit gaan en
ja en gewoon in dat vooral en je normaal
gesproken ging wilden we familie bio als
ging ik heb van aan stad toe hapje doen
de drankje doen mensen afspreken
ze eigenlijk een beetje goed afwisselend
ook voetbal ook nog daarnaast dus
daarmee altijd wel een beetje ja van het
punt van alles bezig en dan je stopt dat
nu in er is een mooi uit het niks
dus je gaat niet naar de sportschool je
kan niet hoewel de je kan de
kan niet even ergens een hapje doen
drankje doen niet in de bioscoop en niet

andere dingen doen
dus dat ja dat aan het nog gevolgen voor
de starre programma voor de
ja voor ebooks niet naar niveau relatief
ja laat ze zijn free books ook wel
we bijgewoond vertraging opgelopen en ja
nou dan investeerde en dat is wel dat is
wel gewoon lastig om die zal deels in
dat die zitten om het onderwijs dus dat
is wel heel lastig en
en met scholes bij een prank wel goed
getroffen
san diego scholing nu versterken en ja ik
kan het kan mooi maken dat is me maar
het is maasland ik alles gewoon dicht
dus dat is gewoon vervelend maar goed
als ondernemer hoort dat de opa en ik
denk dat het juist goed is
ondernemen is in de ogen marina tot het
heel graag zien hoe goed het gaat maar
het heeft altijd twee kanten dus lekker
doorrammen en
een overlay gehoord roepen maken want
dat is cool supply
ja we zitten eigenlijk kunnen we
eigenlijk nu niet winkels op alle roos
koningin verslijten dus we zetten
automaten neer en je kan alles uithalen

van oordopjes soldeerde dan tot tot
doelt op ons tot rekenmachines
eigenlijk van verzorging drogisterij
elektronica kantoorartikelen kan echt
alles uithalen want hebben neergezet bij
analoog schoning stuitten ze moeten een
snoepmachine zeg ja als de machine
alleen overleden ging het met non-food
artikelen
aken dus dat is jouw verscholen ja
hoofdrol oost-groningen stijl gaan ja
dan slim kon zoeken
ja misschien niet echt opnemen dus dat
is wel leuk en daar liggen nog steeds
eigen ambities om misschien een
duidelijke richting de eet en drinkt
doen en daar te innoveren en misschien
ook naar buitenland toe te gaan
maar laat me eerst even overleven en
en alles weer ja laten zijn zoals het
voor kronos
ligt nu echt helemaal stil en duwde goed
nieuws nee nee en honda is natuurlijke
constatieven als maar zijn kan
dus als ze de als de overheid zich om
over meter dan neem je ze twee of drie
meter afstand dus die denken niet ik een
ondernemer die die is bezig om onder zo
snel mogelijk over te gaan wat je ziet

ook natuurlijk netjes sportschool en dan
gaat alles zo snel mogelijk open en daar
zit dan nog een baat bij want het is
commercieel overheids instanties are
cerise van uw het hoeft allemaal niet en
het kan allemaal dus dat maar goed dat
het komt vast wel goed alleen
ik wil er goed op de proef gesteld en op
goed creatief zijn en ook dat is een
uitdaging en dat maakt naar een stack
krijgen' em wilde symbolische vertoning
ja en zo verwarmde nunchucks
zelf opwarmen doen ja in nederland
hebben ze meestal over een broodtrommel
blauw met name de broodtrommel ja waarom
hebben ze dat nodig als je ook om boter
met k zetten dat en leeuwen gegoid
vooraf voordat we echt internationaal
gingen staat er veel problemen
nederlandse markt
ja en ook voor andere investeerders maar
het is een zelf warm in de looks
er zit een batterij in en dat staat in
contact met de forums elementje en
binnen 8 tot 12 niet eens je eten
helemaal klaargestoomd zonder
stopcontact nodig en
in aansluiting dus ja dat eigenlijk en

kant ook contacten met je een beetje app
connecten dus dat je zaad zoals unifi
heb kunnen gebruiken en dan uiteindelijk
willen elke allemaal maaltijden opzetten
en dat ze dingen dus dus kan je apps
zeggen deze mal wat zit erin dus dat is
wel de bedoeling
hoe dan ook gewoon met de knop
natuurlijk maar het is en en dus dat is
het heel simpel
en ik wil mijn bloed toevoegt ik zag
jullie filmpje dat je ook een kamer show
dat betekent dat dan eigenlijk als je
batterij de racer en je batterij iphone
repair knol
dat is een hele goede dat was het idee
nou dat was het al een nieuwe
ontwikkelingen dat we afvragen of het
wel heel handig is om
is het nou echt nodig om je telefoon op
te laden aan de ebooks
dus daar is zijn nog wel wat keuzes die
we moeten maken
dus dat wat raar ik anders om zelf
keuzes gemaakt
mijn zaak anders ontmoeten dat er ook
een soort van via maar de zitten weinig
stroming
we hebben ook gekeken naar een laptop of

naar een telefoon of dat je die stroom
zou kunnen halen
nee andersom dus dat een mooie soorten
batterij in de ebook ziet en waardoor je
je telefoon en je hebt americano en ja
precies dat is het de bedoeling om
anderson tussen nou ja het was de
bedoeling om om je telefoon in mee te
kunnen laden
aantal muziek zitten gewoon een
powerbank in maar zitten nu nog al na te
denken of dat echt willen over het echt
toegevoegde waarde heeft worden voor de
consument duidelijk
ja een beetje de afweging ja zodat er
wat we doen eigenlijk en dat komt vooraf
gaand was het natuurlijk gewoon het
probleem wat we zagen is we zagen we dat
het best wel lastig is om je eten op te
warmen
afhankelijk van waar je bent en of je
drukpen onderwerp zodat het probleem en
toen gingen kijken wat er was en toen
kom maar komtie je
en wie is de doelgroep eigenlijk therian
zoals je op kantoor zit denk ik ook wel
okÃ© dus we hebben eigenlijk drie soorten
tool groep gedefinieerd voor af en dat

is een beetje de
de sportliefhebber want die gebruiken
heel veel nu prepping
je eten al genoeg en die ze zijn het
gewend een kip parijs oakley en dat hij
eigenlijk een standaard maaltijd voor de
voor de sport is de mensen onderweg
undergo dus mensen altijd onderweg zijn
moeilijk regio je hebt alternatieven
zijn ongezonde maaltijden bij de
tankstations en je hebt deur winnen
people dus de mensen op kantoor de
mensen die druk zijn en elke minuut telt
business owner business
ja van alles en nog wat en wat we
eigenlijk zien is hoe we dat mooi voor
is dat je je die drie doelgroepen
nou voor mij is het ik ben ondernemer ik
sport veel en ik ben een genoeg onderweg
dus iedereen van raakvlak en in het
midden zit eigenlijk een beetje de
en de voeding de voetloze dus iedereen
heeft altijd we onze eigen verhaal en
zijn eigen
story rond eten en eigen relatie er maar
een soort van okÃ© dus dat hij een jump
toetsen ja via de computer en hoe we in
het gaan vermarkten van je een eigen
platformen of dat is wel daar zit er nu

in het instructeurs zoeken
ja dat voornamelijk we hebben afgelopen
en geschud
afgelopen maanden hebben we een denk ik
rond de 70 aanvragen had van
distributeurs wereldwijd
heb het wel zo druk te maken gehad we
willen het en hen doen we eigenlijk
kijken voor jullie echt letterlijk
gewoon in amerika europa azië« australië«
heel de wereld
we willen ook kijken van ok© waren we
goede distributeurs gevonden waar kunnen
het 40 eur zoenen sofie liggen we echt
op dit is gemuteerd en voornamelijk
nederland zullen gewoon ik er zelfs een
middel coolblue kunnen we even bellen
media markt en andere zaken natuurlijk
ook bij akkoord bijvoorbeeld maar in het
buitenland willen echt op dit
distributeurs gaan zitten en
en ja natuurlijk amazon in amerika en
alles wat daarbuiten valt gaan kijken
van willen dat nu oppakken
is het misschien niet te vroeg of moet
wilt zelf kan doen
dus echt de landen waar de distributeurs
zitten die pak hem meteen op en dan gaan

we kijken veel wat is er nog over hun
willen we dat zelf doen
dat zou alleen in europa zijn als we
landen niet hebben misschien gaan dat
zelfs een of hebben te druk en amerika
met andersom
voornamelijk henzelf
knooppunt dat is warme zon heb je om een
bepaalde strategie
dat we dingen nee dat is natuurlijk ook
dat is natuurlijk ook echt omdat
complete
andere concept en hoe je de riem dijken
dus daar zitten we nu echt voering
haken voor je kan ik ogen had met emmers
onzelf ook nog
dus we zitten er zijn ook wat
programma's is hebben ons zelf daarvoor
benaderd ze zijn we van die programma's
waarbij je er mee kan doen we wijzen
echt jou helpen omdat ze innovatief
vinden met een product tussen kunnen je
dan af en steeg in de rug geven gaf dus
dat is een concept wat vier vijf zes
maanden duurt voordat je helemaal klaar
in
zou op je zelfs een met logistiek met
met patenten merk richten
alles open aan dat zie je maar we liggen

wel iets mee gaan doen dat is toevallig
wel weg voor ik mis hem om een spannend
ja okÃ© dat zijn echte dingen ja maar hoe
ver is het producten zit het is
ontwikkeld na klaar het is nu
kwestie van in productie nemen of in
autogrill hij nog wel ja we zijn nu
toevallig vanmiddag gaan we nog wat
testjes doen met de maaltijden dus we
gaan echte waren ook begonnen zijn
vooraf gaan we nu de verbleven baan ja
eigenlijk wel
zetten we gewoon echt maaltijden ring
gaan we testen zijn we blij mee moeten
we de batterij nog aanpassen qua grootte
qua sterkte is eigenlijk net even de
puntjes op de i we zijn met de interface
echt al klaar dus we weten de
uiteindelijke formaten
hoe de interface uit komt te zien het
deksel
naam noemt hem op de keuzes zijn
afgelopen week al nog maakt en nu is het
eigenlijk gewoon hoofden dragen en china
eigenlijk zouden hier ook machine gaan
om deze periode deze week won ik maar
met corona dan moet je twee weken nou
omgaan met je zitten zielig dat schiet

ook niet op voordat je en dan een

fabriek

toe kon gaan we zijn nu wat meer aan het

voorbereiden afgesproken zouden die

machine zitten er zouden echt zeg maar

echt gaan maken en produceren en om

ja vanuit daar overdragen nu de hoe wij

hebben dat eigenlijk terug gaan naar

nederland en doen dat vanuit nederland

zodat we de laatste stap als in china of

te doen ze stellen het een beetje uit

het werk hadden we eigenlijk terug en

dan hopelijk kunnen we dadelijk in

november echt leveren dus dat we echter

wereldwijd te verkrijgen we zijn wanneer

de distributeurs alle back is hebben een

producten gehad en hopelijk

dan vanaf het nieuwe nieuwe jaar dat de

licht branden zonlicht in onze hupsen

wereldwijd een andere man doorknallen

wil zo de avond ja klinkt klink stoer de

je bent niet altijd interesseert

kai en zijn de product ook in nederland

kan aan frank machine of een ja dat kan

we hebben ook echt wel afwering

over gemaakt alleen wat je ziet is er

zijn wat partijen de shape een soort van

ik ben even de naam kwijt zitten doos

van het land

ik heb een partijen die zeg maar we
allemaal ben zo innovatief product te
zitten en die hebben dat allemaal bij
elkaar gebracht wordt door zijn
voordelen hebben zou verdelen dat ze
dingen alleen hier zit altijd met de
kosmos altijd dus ik ja je kan het als
je geen
wiens wilt maken en gewoon puur in een
ja gewoon even weer ging winnen
ja kan het ja nou dat is een beetje dat
is een ze misschien een tussen naar de
conclusie maar ik denk over het algemeen
zijn de kosten gewoon te hoog en
waardoor je dus ook met jou afhankelijk
van het producten zijn heel
ja het lichaam echt aan de product wat
je hebt waardoor je hoort de
verkoopprijs ongeveer 170 euro 170 euro
van boek voor een proto
blijf wel voor mij
ja ze maar je moet je voorstellen dat we
in in de fase voor ik stoorde
de naam is het allemaal niet meer aan
praten is hieraan maar enthousiast
geweest ook in nederland maar nu een
jaar daarvoor hebben en zoveel moeite
gehad met de investeren vinden in het

algemeen om even niet te veel voordelen te hebben maar mensen met geld zijn meestal wat ouder dan dat wij zijn dus dan kom altijd in gesprek van jammer waarom heb je dit nodig om boterham met kaas is allemaal prima en dus je kwam de hadden tegen aan en liepen altijd eraan dus dat ja dat kwamen wil tegen zat er zo al lastig anker dus wat je eigenlijk zegt je hebt een crowdfunding gedaan ja maar heb ook een financieren dus en ja en ik ben ik dat ook dat wij is weer iets anders en je hebt in nederland heb je goudwinning praktijk ja ik houd vriendin is gewoon pure marketing dus mensen om ooit waar we dit ik ook hebben gehad en waarvan ik zei dat is een goede vraag trouwt vinding is eigenlijk gewoon steeds meer markt nu toe dan in plaats van het geld ophalen mensen voor zich register zich denk ik mensen ook wel in het feit dat je het is niet zo dat je een product hebt neer kan zetten dat je geld binnen dat is echt niet zo je moet eigenlijk 9% van de werk zelf dan je moet de marketing goed

hebben je moet zelf al misschien 30 40
cent voor moet ogen hebben je moet een
goede media partijen hebben gevonden in
een boost kunnen geven
ja dus het is het is niet zo het klinkt
allemaal heel mooi maar het is echt zeg
maar je kan een business opzetten in kan
het koud hun campagne doen en
voornamelijk ik star dat is zeg maar
gewoon totaal iets anders
wat is echt volledig graan ja het is
niet zo dat je een idee hebt en
investeerders ophaalt en dus de
duitsland
nee je moet er veel verder zijn met je
id voor dat je geld kan op
nou het is kijk ik zou neem een toefje
en ingedoken bent maak ik zou is dat je
ga mij even een product en eigenlijk doe
je best wel slim moet je je verkoopt het
product eigenlijk al aan de mensen die
het willen hebben
voordat je het hebt gemaakt wil je niet
een duur investeerder de bij me nemen en
daarmee dus eigenlijk al de
productiekosten op kan halen en
communiceren
nou dus heb je klanten dus heb je je je

markt gevalideerd je product valideert
de is vraag naar en vanuit daar kardan
investering binnen halen in plaats van
wat je men investeren zitten en zeggen
ja zijn nu afvraag is er wel vraag naar
is er veel behoefte aan
dus die escape zouden voorbeeld doet
alleen het is meer een marketingcampagne
waar
vooral meer heel veel geld in my team
moet stoppen dus dat is ook de vraag die
hij had
jawel de een kleine investering vooraf
gedaan voor ik zou de om een bout wil
die marketing kosten te kunnen dekken
je zit met een video waar we
uiteindelijk 24 versies van hebben
gemaakt
je hebt met heel de content je gaat het
ook woord letten die zit met
samenwerkings
partijen die ja wat wel cowboys zijn die
is ook best wel wat vragen die vraag
komen nog op terug
ja dus dat ja dus ze komt ja we hebben
een financieel vooraf gedaan en we
hebben volgens een campagne gedaan om te
valideren en voor ons ook nog want even
kijken wat je nu op kickstarter heb

gedaan dus geen ruim
dus voor mij hebben jullie tot 80.000
euro 80.000 80.000 en voor ons op keer
op in the go we staan nu op 155.000
onderbroken
dus je zit op 2 ja ja dat is ik kan nou
ik ben zo het is je hebt klik zouden in
the go dus je maakt vooraf
ik ben of hier verder nog duidelijke
e-mail duiken maar zeker heb ik zou die
niet euro eigenlijk twee dezelfde plaats
van een kick zou het is gewoon een grote
allebei is dit het voornamelijk een
amerikaan doelgroep
ik zo is grootste meeste mensen gaan ook
ik zal je hebt in de yo en doet wat je
kan doen is een programma en in die
kelder werd ook gewoon dat ze de tweede
partij zijn dus wat zij doen is als jij
keek zou hebt gedaan je bent succesvol
geweest dan kan je meteen leven laten
gaan op een ik wil de hoeken en wat dan
ook nog een beetje sneaky is is dat je
dan opnieuw een soort van compact kan
campagne kan doen en dan staat de heel
groot staat het
neergezet aangepast fons mijn de staat
heel groot van dat ze dat bedrag hebben

opgehaald dus bij ons om zo meteen licht
verduisteren 90.000 dollar
honderdduizend dollar aan het begin en
dan heel klein stond te ondervangen
maar en dit is via een ander platform op
dat zonder dan in vorm hebben dat nu wel
aangepast zag ik aan kleintjes wil dat
je denkt voor dus dat dubbel opgehaalde
nee dat is niet zo en de reden achter in
the gogo waarom we dus nu ook nog steeds
opinie heel bestaan is dat je
kickstarter is die afgelopen
gewoon 30 dagen 30 dagen elke gast klaar
en in the go was eigenlijk een
verlenging maar dan heb je een soort van
eigen website zonder dat je een wedge
geproefd te hebben en de voordelen zijn
gewoon heel simpel het is preorder
kruisvinding dus je hoeft niks uit te
leveren
ik rij gewoon geld binnen het is nu het
wordt niet gezien als omzet
nou dat ze dingen je kan niet je kan een
website hebben het ik de prioor is maar
dan kom ik ook bij kijken en vind ik ook
wel kan je gewoon eigenlijk verkopen
zonder dat je alle lasten van hem
okÃ© en hoe zit het dan die die die die
investeerders hoeft die kopers die

betalen aan in the go go wrong
kickstarter en me niet geregeld dan
nadat je campagne klaar is aan kunt dus
30 dagen na campagne komt het geld op je
rekening
die 30 dagen zit nog wat bedenktijd of
ik weet niet precies hoe dat zit ben ik
al weer vergeten
maar niemand na 30 dagen kwam het op
onze rekening
en nu bij een duo dan wordt het gewoon
onder maand gesport en heb je dan nog
een leveringsplicht of nee nee nee ja
het is echt die zeg ja eigenlijk wel
maar die zijn gewoon heel veel
een campagne je zeker op moet zoeken nog
eens de cool is box
dat was een soort van een koelbox maar
daar zat echt alles op je kon dus dat
een muziekbbox tot je kon de shakes naar
maken je kon ik alles mee doen
en die hebben niet oplevert en na vijf
je is hebben echt misschien 15 miljoen
opgehaald en niet geleverd en dat we
zijn hier en dat is ook een beetje de
de melding van kickstarter u het een
beetje en dus zijn wat ideeën nu ook
waarbij ze andere concerten neer zetten

wat wel betrouwbaar is het je moet
leveren maar in principe als je
juridisch kijkt staat er gewoon veel
hier vindt een project waarvan je niet
weet of je product gaat krijgen
het is investering waarbij je als als
beloning een product kan krijgen dus er
zit geen haast bij wij zouden in
principe nu gewoon met ze alle wij
spreken kunnen verhuizen naar salie en
niemand iets van was hoort dat we het
niet maar die zijn gewoon echt
voorbeelden van geweest van
heb ik zijn ook echt heel veel drijven
en ik weet het gewoon dat die bedrijven
en ik ken ze ook die zeggen veel van die
feedback is
klant zijn belangrijk dus heel gelaten
en hoe je
en door dat wil je natuurlijk niet dat
marie denk ik de cultuur die je wilt
hebben en en het deel dat je hebben oh
je bedrijf maar voorbeelden zijn
okÃ© want op kics daarna kan je het ook
wel weer de kleine bedragen
[Muziek]
ja hoe gaan de tanden doen soort van
aanbetaling op een boks ofzo nee het is
die kan

keus maken dus je kan zeggen viel voor
een euro dan wordt je naam genoteerd
onze website

u kunt voor 10 of 50 euro om krijgen een
show notes of kom je in het filmpje van
ons en dus ik coffeeshop 500 euro krijg
je een mooie slay.one of vraag een mini
en je boekt

dus ja eigenlijk je creëert soort van
allemaal soort van pakketjes aan mensen
het kunnen kiezen

ok en dan in het haagse vooral zet je
natuurlijk veel biedt de video waarbij
je 500 stuks moet kopen dus dat zijn
eigenlijk de de volgorde zieke maak je
kan op pakket te maken en dan kan je ook
heel slim kan je dus ook een toevoegen
dan kan je doen alsof er nog maar 1 beschikbaar
is en dan elke keer als in
je verkocht is dan komt er weer de een
beschikbaar zijn allemaal trucjes maar
dat elke

wat er zijn en

je hebt daar dus ook een product zo
verkocht voor 170 door

nee wat goedkoper voor de eerste mensen
in nederland is eigenlijk onze ook dat
is we iets is of voor de mensen

mijn eigen netwerk hadden we de korting
dat je het voor 100 euro kom op oh mijn
god balen dat we het leveren okÃ© en
vervolgens daar waren de 50 van
beschikbaar
nou dat is dat dan ham of kocht is dan
heb je voor 30% korting is uiteindelijk
ga je tool richting die 170
maar je gaat nooit 170 doen want het
zijn mijn goede orde is dus je komt
nooit op de echte prijs zitten maar het
begon van onder en uiteindelijk is dat
een doorgaande 130 euro 140 euro zit en
daar blijven nog steeds op
gaaf en ja tuurlijk wel apart dat je dat
mensen het een kickstart is toch wel
echt echt wel heel bekend
niet in nederland maar meer en meer kan
zeker maar dat er zoveel geld en
ingericht in het hoe het maar het is kun
je eigenlijk niet
nou dat is ook het duits en mezelf dus
komt dadelijk wel daar zijn dus ook zelf
ook wel echt op onze wet gram maar dat
kan ik zoveel ook nog oh ik denk dat je
ook zeker oh nee okÃ© en waarom heb je
gekozen voor kickstarter man te zijn
ook nederlandse partijen waar je geld
kan ophalen via een soort van brood van

de graph dan kom je eigenlijk heel
bij het zelf wat ik net zei in nederland
heel erg tegen dingen aangelopen we
hebben bijvoorbeeld mee kunnen doen met
wegens en niet gedaan
we hebben ook andere programma's niet
gedaan omdat ook gewoon merkten we waren
bijvoorbeeld met die met de pitchen bij
brood en je merkt er naar de zaad het
boek toevallig ook al de mensen van
dragons en zaten ook in het publiek en
die konden dan ook wat dingen als je
hier merkte toen al een beetje op de
manier hoe ze iets gingen zeggen dat ik
dacht van ja nederland is het gewoon
niet en ons product kijk in nederland
eten we voornamelijk ook nog even koud
overdacht in je ziet u alle switch van
de jongere mensen die die vaker warm
eten maar in nederland is gewoon een
land waar ze gewoon koud kunstje
alle landen erbuiten letterlijk bijna
alle landen erbuiten
je is het warmer of dat amerika is beste
voorbeeld hoe los van een cent witjes
natuurlijk maar ja dat was voor ons
meteen van joh we gaan voor buitenland
we gaan wereldwijd dus kicks zouden is

de place to be' en niet een landelijk
nederlandse versie hiervan
ik denk dat het alleen maar hoofdpijn en
ja ook fijn zo verzorgen denk ik het is
niet onze doelgroep
en natuurlijk gaan we in nederland echt
wel of verkopen en
richten ons echt we ook op nederland
alleen doen nou als je kijkt naar het
probleem
wie ziet er problemen amerika heet
gedeeltelijk warm overdag je heb een tip
zou de in the grower die er gewoon
alleen richt op op amerika amerika is
een stukje groter dan nederland en je
zit meer met die afstanden dus jullie
hebben echt van die amerikanen die echte
eet je zorgt er gewoon pushen en echt
gewoon voor businesswise zeg maar gewoon
knallen
dus dan zitten ze nog meer op de de
urban zeg maar dat amerikaanse
heel veel meer onderweg in hebben genoeg
mensen hier behoorlijke sporten en echte
nou bleven dus om zoals dat best wel een
hele snelle keuze die je maakt kun je
dus het is echt wil je doelgroep zit is
echt woning die ruben in die sport ja ja
een beetje jongere generatie en hun

domme half ben ik al te nederlands o ja
nee ja we zowel broodje kaas tussen de
bergen dure broodtrommel maar wij eten
gewoon door een warme maaltijd per dag
je zit dan in bij man deed het allemaal
twee maaltijden per dag of
is jaar gewoon een 's avonds koud oh nou
ja verschillend en dus ja dat ze eten
gewoon naar ze hoefden ze eten grote 's
middags
onze hete wel warmt minder eenzaam zij
hebben ook soms een ax gaat het is
duidelijk waarom je daarvoor gekozen heb
ja je hebt hulp gehad en daar bij wat
cowboys tegen het leven komen
ja kijk uiteindelijk en cowboys het is
ik kijk heel goede vrienden en
super gasten een prima allemaal maar je
je ze vragen ontzettend veel dus je het
is ook logisch want die hier je kan een
bedrijf opzetten en kan ik even snel een
campagne en dat dat tot heb ik echt
geleerd zomaar van en dan niet ook dat
is zoiets anders en je naar mythische
kampioen kampioen
ja zo nog even kunnen benoemen ik heb
het zou ook zetten met aanbiedt joden
mijn kop bloem we samen ook voornamelijk

de campagne gedaan maar je het is gewoon
zoiets andere chips zeg maar je weet er
niks over dus als je er niks over weet
dan zijn de partij die de wel iets over
u weten die durven dat ik wissel te
vragen in een in een bedrag
dus dat zie je dan het gaat echt om de
details het gaat erom van jou hoe zet je
het op wat voor soort video wat moeten 5
zijn welke partij moet je hebben de
juiste partijen
je moet je voorstellen voor alleen de
advertenties op kics zouden zijn al tien
twintig partijen die je kunnen helpen
maar het zelfde gehad bij welke partij
je moet je zijn om ja gewoon aan aan die
ga je geld uitgeven dat is het ik heb er
zo veel ingedoken ja om in contact te
komen mensen
pepper mill and billing ding kan alles
maar zodra je iemand aan de telefoon wil
krijgen dan moet je al beginnen met
lopen
ja ja het is zo jammer dat de haak
icopal varic en thije zeg maar voor onze
kids are kapot te doen of ja dus ik ben
ik zo wie ik was en met een crowdfunding
advies kruisvinding een paar mensen zijn
namelijk een afspraak maken en kreeg

werd ik doorverwezen naar maakt maar het
plan maar zoveel van afspraak in heaven
uurtje of ik eerst even een 990 wilde
betalen dan nu het telefoonnummer
neoprene ja ja dan schiet maar dat dat
in zit is de zijn de is echt gewoon
wereld koud finn the couch van denk ik
zouden in juni koperen that's it
we zijn er heel veel zoek ze hadden we
zijn ook heel veel bedrijven die alleen
hun business draaien op kicks en ik niet
yolo
waarom het is geen omzet dus je zit met
belastingtechnisch en dat ze het zaken
allemaal
zit je het is ben zo voordelig om
natuurlijk gewoon alleen maar account
winkelprijs te doen
je heb een doelgroep ziet doe komt elke
keer terug die gaat betrouwbaar uitgeven
sjaal elke keer miljoen euro soep maken
het versturen het nieuw project en ze
willen dus dat dat is het okÃ© eigenlijk
als je zeg maar kruipt van de campagne
de ebooks versie impuls en daarna doe ik
leuk van een campagne voor e-books
versie in blauw 2003
ja dat gebeurt en dan elke keer weer

kathy en dat dat is het en andere
doelgroepen
want dan is dan hun investering en dan
over dat niet in de boeken twitter omzet
okÃ© en op moment van uitlevering aan
ja je leeft in je leven het uit als
investering is je hier dit is niet
zozeer dat je die reddit wordt niet
gezien als omzet en dan moeten we wel al
zeggen dat ik geen eh shit niet meer hun
geen kan je ben in in het financiÃ«le
gedeelte
ik maar zoals het nu toe en begon het
niveau complions ook verder ingedoken
maar voor zover ik weet
dus die ligt daar gewoon is dat de reden
waarom ze dat doen en ja dan zodat jij
ook aangaf ze vragen gewoon meteen er
ook want hun kennis is geld waard
dus kijk ik kan zeggen dat je hoe je
video moet doen hoe het eruit moet komen
te zien waar ik moet letten
ik weet aan wie je geld moet uitgeven
waar ik echt achter me gekomen is en ja
dat is ook al meteen one een redelijke
fout geweest is dat je want dit nieuwe
die doelgroepen
dus we hebben echt duizenden euro's
vooraf besteed aan hen die doelgroepen

we komen dan online hij jou 19 november
gaan we leven dus wezels is er bij 100
euro griptang het op kim shark alle
partijen beetje
truc is euro people dus echt op onze
doelgroepen getarget en conversies wel
goed in modder is om 8 gelaten duizenden
mulder is we gaan leven
zij dingt en die gaat gebeuren
vergunningen en conversies hij moet niks
nul maar misschien een maar gewoon gaan
doen niks
zij dacht ook veel hoe kan dat en dus
dan moet je schakelen zodat dan moet je
echt ondernemer spelen niet goed kijken
via wat gebeurt er nu waar moet wel de
echt verwachten dat we miljoenen huls op
zou haar voor hun is hoe kan dat we
weten dat we met
we gevalideerd voor afwisselen dat
doelgroepen zijn 100% zeker en ik kon
gewoon niet binnen
dan denk ik van ja hoe kan dat en dat
hij onderzoek doen en dan kan je zien
wie heeft ontdekt en communies achter
dat het allemaal mensen zijn van mannen
van 40 50 jaar oud kaal
wat voor ze dus niet sporten die

misschien 200 150 andere campagnes hele
gebekt dan combineer zegt van hey hoe
dan zij gaan de product niet gebruiken
zoals wij voor ogen hadden
dat is ook altijd logisch natuurlijk dus
ik doen spul dat je zelf denkt en wat
nieuwe klant is uiteindelijk maar wel
verwachten we een beetje in de buurt
zouden komen dat was het gewoon niet
dan kom je er achter dat het gewoon en
je hebt de wilde zee in je pik zuigen en
zo vijvertje van mensen die daar gewoon
alleen op zitten die gaan allemaal kapot
is bekken
dus ja laten we dan met een filmpje met
marijn marijn showen en vinden
gas in de video en echt vol gericht op
die doelgroep
en dan zijn er de mensen die eigenlijk
alles behalve onze doelgroep zijn die
dan in een foodproducten over
ze komen en achter dus daarom ook de
zijn maar dan moet je nog schakelen in
30 dagen
ja wel gedaan binnen 30 dagen dus zeg
maar gewoon weer overheen voor jou heb
aangeboden als kind weer naar ik we het
niet aangepast alleen we hebben we
begonnen gewoon geld gegroeid

ja en gewoon gedaan hebben
wat ik vooral van hun partij en je ben
echt ons ik ga geen namen noemen want ik
heb een neutraal
ja als er ik ben ik positief maar ook
negatief vooraf aan de campagne aan
zullen vast wel misschien een heel
luisteren voor van ik op een super blij
mee geweest hebben ons echt de gegevens
geven
wie moeten we zijn en wie moet wel geld
uitgeven hoe zit het in elkaar we moeten
vieren uitkomen zien los natuurlijk van
alle podcasts video's hebben tientallen
gesprekken gehad met succesvolle
nederlandse koud fitness
dus we hebben alles Ã¼ber alles
voorbereid maar goed we dachten met hun
komen dan valesca
want je had ook een andere kleur gedaan
miljoenen campagnes misschien wisten
precies wat soms zo een paar kleden
zoals het uitkomen misgegaan
zullen alles voorbereid en maar ga dan
op het moment dat we lijf zijn gegaan
toen toen view hemel werd dus ja nu kan
je achterover zitten en hoe gaat
gebeuren maar dat was niet het geval dus

dan moesten heel erg snel schakelen dus
wat met wat wij zagen is dat het echt om
data gaat binnen

pixar het gaat erom de mensen met het
juiste data van die mensen van het
vijvertje daar moet je zijn

dus ik allemaal allemaal partijen als
als back etos bekken klap
dat zijn allemaal van die clubjes waar
al die mensen zitten en daar moet je
geld naar toe dan moet je naar facebook
ets

jij boom partijen die je iets gaat doen
maar die hebben data dus die hebben data
van al die mensen die alleen een
campagne hebben gedekt niet gooien in
een tour ego op je doelgroep en nee
gewoon uri heeft misdaad a
daar moet je op zit en daar kwamen
achter

tijdens de campagne en toen hebben de
laatste weken hebben we de juiste partij
gevonden en hebben nog even kunnen
knallen de laatste dagen
en we hebben ook nog wat geld kunnen
uitgeven aan waar de de zus van waar de
data licht der wereld kunnen doen aan de
vloer uit kunnen

en veel minder geld kunnen weg gooien

want het even

ik weet niet of je dat wil vertellen als

je niet wilt moet ook zeg maar we wel

als je kweekt zeg maar externe

als hulp voor die die die eerste partij

ik denk dat je voordat je campagne en

levering is helemaal niet algemeen wil

zeggen dat je als je een campagne wil

doen

en dan ben je minimaal als ik zeg maar

als mensen luister huis mensen die

kijken willen nadenken over campagne op

kickstarter dan later ook ik zou dus

geen nederlands bedrijf gewoon hank ik

zag er wereldwijd wereld veroveren punt

dan kan je al nadenken dat je voor mijn

video tussen de 5.000 20.000 euro

kruipen om video ja tussen de 5 en de

twintig vijfduizend doen

bij goedkoop kan het ook dat hebben ze

ook gedaan maar er zijn echt partijen

die hoeveel campagne gedaan tussen de 10

en 20 wij spelen ook het zit jouw voor

in een video van twee minuten

dan heb je dus ik denk dat je in totaal

tussen de

laat ze zeggen van nul niet nul want je

zit zo ik denk dat je minimaal tussen de

10.000 en de 30.000 besteed voor dat je
live ja dan heb je advies binnen haalt
dan heb je een filmpje heb ik teksten
geschreven
campagne bedacht en hier zit natuurlijk
ook als kim beetje pio en dat ze dingen
allemaal
dus dan zit je echt wel je gaat eerder
naar de 30.000 19.000
okÃ© dus dat is een bizarre en dan
dezelfde ook het in bedrag het het
dubbele rug wat je noteert is nooit het
doel wat je wilt hebben
dat zijn allemaal dingen ik ik zeg dat
nu in denk ik ben ik ben nu ook weer
 bezig met een andere kop om te helpen
maar dat is meer pewds wat ik nu weet en
ik ben niet een bedrijf onderzoek
helemaal niet zijn
ik krijg je over betaald om te
assisteren en dus aanbiedt en ik die
help ook en gewoon nu een bedrijf dat
denk ja dat is hartstikke tof concept
het is hoe vol uit te leggen dat zijn
inputs maar die kan je nu ook opladen
dus als ze leeg zijn kan je ze gewoon op
bepaalde maken ze gaan hoeveel paar
weken leef mee en maar dat is een beetje
de dus Amerikaanse gassen die weten het

al die hebben tientallen miljoenen
euro's opgehaald in al maar die rijden
van je hoe beter gewoon die familie doet
ons goed in elkaar zit dus zij zeiden
van ja wij weten gewoon niet even de
juiste partij is een hoop veranderd in
de afgelopen vijf jaar bij wie moeten we
zijn als jij dat weten we betalen jou om
regelt contact bij pixar de beide
partijen geven ons geld uit komt
goed en dat is leuk niet om te doen als
ik wat meer tijd over heb maar ik wilde
niet in
induiken dus ik wil wel graag informatie
geven maar dat zijn dingen als je komt
je gaat lijn op kickstarter en wij
hadden minimaal 1000 euro nodig
dus doelbedrag was 30.000 hebben hoofd
dat is ook weer iets er zit een heel
veel techniek achter je strategie is
hier
sorry niet je doel 100.000 euro had je
nodig
ja maar je zal jezelf klaagt erop
wijzend dat je mind 30.000 nodig
waarom omdat je dan minder een dag
30.000 euro kan ophalen en aan ben je
succesvol

succesvol en dan komt media en dat vinden alle partijen het interessante dan is je b meer legit van de link partij van hij ik krijg toch het product dus dat ga ik ook geld uitgeven wordt de drempel lagen en dan kan je door mannen om 1000 als een trucje en zijn ook nog een er zijn laten ze gewoon nog tientallen andere trucjes okÃ© dus het komt nu ook bekijken en het is totaal iets anders of een bedrijf opzetten dus je eenmaal weet dat is het ook de het ik vind het boefjes en dat mogen ze best weten dat ik dat vindt een beetje het een hele goede business cases en tegen hartstikke goed maar het je een andere ondernemer dat is ook mijn advies een beetje naar mensen viool als jij een campagne wil doen ga lekker andere ondernemers of zoeken er zijn genoeg mensen onderneming zou op elkaar dus is als je gewoon andere ondernemer op zoekt en dat kan ook echt over mij en als ik geen tijd hebt dan kan je ook altijd wilde andere mensen terecht benaderen en ze weten hoe het is dus ze kunnen je zegt ewell doe dat doe dat en dat nou denk er nogal contacten

je alsjeblieft

dat scheelt je 10 tinten grijs

hoe kreten zijn dus dat is ja ik vind

het bizar maar goed zijn er genoeg

dingen in de wereld

businesswise die ja ze zit goed in

elkaar zijn bedrijven die weten wat ze

weten

je hebt kennis en heren maakt gebruik

van een doen ik opeens voor mijn stok

geslagen

ja want je hebt zeg maar ik heb het

product

je weet ik ga een kickstart campagne

doen maar waar ben jij begonnen met de

oordeelt

ja waar begin je weet je ga je gelijk op

kickstarter geven

aanmelden of ga je eerst naar hebben nee

ja we echt willen is moet je in zo een

soort ballotagecommissie een want hoog

volg mij op kickstarter macht alleen het

minste was ik heb een 10 jaar heden nog

een keer toen ik de eerste podcast over

loost ook kingstate maar door was alleen

maar het gankelijk voor amerikaanse

bedrijven in je moest echt daadwerkelijk

getest zo'n

zo nog steeds hoop vrij maar we begonnen
natuurlijk van wat het idee
hamid en ik zijn totaal niet technisch
en gewoon echt niet om geen met een leuk
verhaal maar op raymond hadden we kan
een opslagplaats met ms cosplayer en
toen ging hij we iemand die kennen het
netwerk die ons wissel technisch en dus
willen we het onderdeel hadden laat
zeggen allemaal chinese versie is en we
dachten weet je wat we gaan iets aan
elkaar maken en dan kijken of het werkt
als het werk voor je wilde gewoon
we wilden niet meteen ze gewoon
deelpartijen kloppen zeggen veel dit is
het idee en wat kost het
weet je al hoe geen serie behalen zeg ja
en niks valideert is dan wordt bang van
en teveel risico's dus wat wilde niet
er in de zelftest hem en toen begreep en
toen sleutel is aan en toen schoot ik al
het licht tijd was alles meteen een plat
toen dachten ook zoiets van ja misschien
moeten we iemand erbij halen die meer
vanaf wist
en zodoende zijn wij dennis en michael
terugkomen en kin
en die hebben een engineer bedrijf
nu ook zitten die die gasten die

slechter kan je is technisch
dat is je niet dus die kunnen echt tot
ze dat we echt een ontzettend veel
uiteindelijk zijn met hun is het 10 uur
rust team compleet en zijn echt na de
campagne toegereikt eens terugkomen op
uw vraag is van came with er binnen een
jaar een half jaar tot die tijd en we
prototypes maken en tot uw boutkan
van en daardoor ontwikkelen with okay
daar gaan we naartoe jaar en half jaar
is er een jaar met alle ondernemers
gezetten die het eerder hebben gedaan
we hebben podcasts kluis zit en alles
staan alle informatie opgezocht en het
tot ons genomen en
janetten voor en dan ga je met partij
praten dan heb je wat geld opgehaald
hier niks alleen weten een probleem dus
ik wel een sopje maken zou wat geld
inleggen en dan gaan we partijen praten
dan hij is het meer naar buiten toe en
type prototype ga je een beetje met die
wedstrijden meedoen met idee dus je komt
die gaat 7 in en buiten toe en dan kom
je een gesprek met die partijen hun dan
vooruit in partijen ga je meer
informatie hebben meerdere partijen

spreek je

en dan ga je een plan maken en dan kom

je zeezicht bij en hoe kom je op de doel

dat je honderdduizend euro nodig om

tonnen

technisch gezien hoeveel gaat het kosten

om te maken waarmee kunnen we een eerste

batch maken zeg maar en dat dat kan niet

met onderdeel zullen nooit meer alleen

je kan wel ja laatste serie moet een

goede contacten hebben en uiteindelijk

dan kan je

hoeveel koppen stekene met zijn fabriek

waarvan je zegt veel we maken dat

kostprijs en kunnen we doen van het daar

dan aan doorgroeien ok ã© dus daar is toch

bepaald

ja ok ã© dus bedrag opgehaald en dan heb

ik sta maar dat hebben al besproken dan

ga je produceren en

en dan vouw je uitleveren aan al die

kickstarter

ja dat is wel de bedoeling heb jij ook

een dan een soort van sleutelhangers

verkocht in je campagne nee nee we

echter een alleen olingo's

brood hoe alles in een ons gekeken en

broodtrommel en brood om er een ons

eigenlijk meerdere broodtrommels 270

euro buik opgeteld en en extra food
containers als je kan je kan hem drie
keer gebruiken op een single charge dus
je kwam drie keer een bak jullie leggen
en als je eet klaar dus we hebben ook al
extra containers in je ziet ook als je
grote eten bent heb je meer blokjes
nodig
ik had een huisdier de inleg zou elke
dan kun je van daaruit witte
en ik kon trainer in de vaatwasser ja ik
zal de nieuwe vriendin okÃ© de cowboys er
wel gehad
en hoe gaat het geld terugbetalen dat
heb je dus niet meer koud vernieuwen je
gaat het product leveren en hebben ze
dus dat kopers dus voor een x per dag ja
een periode
en leuk dat krijgen zijn als eerste
wereldwijd voordat het in de winkel ligt
en hebben je moet je nog namen of her op
een website of van en die heb je niet
die campagne nee ik ook niet
dat vond ik een beetje xquery ja ja nee
en die voor gaan even kijken ja zijn de
voorwaarden aan dus je hebt het voor mij
als er beantwoord maar hoe lang je
erover mag doen voor dit spul gebleven

nee nee je kan ik op een 30 60 dagen
je moet vooral moet je wel laten zien
dat het ook echt werkt dus doen besson
streng check video en laat zien dat je
een prototype
hebt en dat het zo zul je is om te zijn
genoeg bruinige wees niet allemaal
ook daar kan ik doe een paar over zeggen
maar er zijn genoeg er dreven ik ken ze
ik weet wie ze zijn
ze hebben het gewoon een beetje nep
tieten product bijzondere maal niet
gewoon mooi video gemaakt en opgezet
het is keek zouden proberen wil steeds
meer op te letten dat je ook echt
daadwerkelijk gewoon echt een prototype
app en dat we gewoon kans is dat het
wordt geleverd als het succesvol als we
nog wordt opgehouden en dan daarna is
het je hoeft ook niet achteraf te
verantwoorden voor een golden u met die
10 miljoen aan die op heb gehad nee ja
ja nee dat is grijs gebied dus ja hun
kun je al die back is ik kunnen achter
je aankomen maar ja ja die zijn 100 euro
kwijt en denk je dat zo maar je je
spreekt wat wij hebben gedaan wat
afgesproken dat we augustus-september
zouden leveren

want is het overdragen op een dat vissen
voor of ook al maar dat was onze streven
in met kroon heeft het nog langer teer
natuurlijk dus ik vind dat we het nog
wel zo netjes doen als de actie of een
anders kluiven okÃ© en je houdt je ook op
de hoogte van god wil boeddha ja dat
moet dus dat zijn ze wel zo streng in
het in the gogo je moet tanken in in de
maanden moet je een update plaatsen
okÃ© je zou het hoeft niet elke nou maak
ik zal eens 30 dagen dus dan is het
gewoon klaar en in de kogel ook nog door
maar ik kan je nu ook nog op deze
plaatsen op kickstarter gooien voor mijn
niet dat je start ook harder en zwellen
rug zou de staat een hele grote bid hem
van
nu verkrijgen op in the go dus
natuurlijk helemaal niet concurrentie
tussen man ik misschien hebben ze
onderling nog eens een afspraakje zal
vast wel een bedrijf nee dat niet maar
ik denk dat ze onderling van zo'n
afspraakje hebben van alles wat er door
komt uit echt je best uit maar deze is
geen
er zitten geen limiet aan op een ik ook

wel niet behoorlijk grijs gebied het is
een grijs kiezen en daarom kan ook heel
veel gedragen worden als je als je een
consultancy of een hoeven
is is nee eigenlijk in een genie zeer
hebt met koud in die hel met oplichten
ja ja okÃ© wat zou de volgen keer
helemaal anders en ja wat ik al zei ik
zou geen en op zoek gaan naar de data
ik zei ja maar dan weet je niet dat weet
je pas alleen als je er achter komt want
die partijen die het cd die ik het licht
het echt of van die product want dan
weet je ziet ook dat zeggen dit is niet
helemaal waar want ik zou het is ook
echt zo van o zijn
en journal als je groene ogen mijn
product hebt dat het goed kan doen
dus oordopjes powerbanks
elektronica en tas weet je al gewoon
echt zeg maar echt algemeen en de
iedereen impulsief te kopen
dank u echt wel doelgroepen gaan gaan
benaderen wil kan je ook gewoon zelf
gaan advertenties hij is dat kan ik echt
wel alleen wel de gewoon echt het
probleem oplossingen ben zo nice maar
ook weer niet tussen vinden een beetje
en ik ik alles niveau dat moet ik wel

dit nog even zeggen alles wat ik zeg is
een mening en gedachten en het is niet
zoals het is ik wil dit is mijn ervaring
maar bij dat wij zachtjes we zouden een
beetje tussenin dus dat is niet algemeen
dus het was niet een oplader die
supersnel hem opladen wat iedereen had
het fijn vinden wel 30 euro aan kan
besteden want we zaten best wel hoge
prijs categorie alles onder de 100 euro
dus magische grens noemen ze dat werk ik
zorg dan dat kan dat verkoopt gewoon
meer om 100
dan maar wat je ziet is je hebt een
algemeen product en je hebt een heel
nice product en beiden kunnen nu wel
goed lopen om met nice weten de mensen
meteen met uw gaat die wil het hebben
en je op een algemeen product wij zo'n
beetje tussenin
dus dat dat zag je wel als ik het anders
zou doen dan zou ik minder geld uitgeven
en ja fouten maken gewoon nu weet ik ben
ik moet zijn dus ik weet ik kan in de
kicks zouden bellen ik heb contacten
merk ik zou dat ook best wel lastig maar
dat heb ik wel regio partij gedaan moest
ook nog wel voor bedanken ik weet aan

wie ik net we advertenties uit zo veel
geld en ze geven om die heeft de meeste
data
ik weet er ook de tijd moet hebben om
andere geld uit te geven ik weet met
bizarre
hoeveel moet omgaan opzetten maar dat ze
hem op fouten dus hij uiteindelijk ja ik
zou het anders doen ik zou minder altijd
geven maar het komt ook met de kennis ik
nu heb
dus ja maar dat we wat je eigen even
misschien wat ik niet goed gehoord en
wie je bent
zeg maar je hebt een hun producten
kickstarten staan ja en zo heel nog van
buitenaf dat haar treffik opkomt en die
partijen kost het allemaal zo ja ja ja
want het is niet zo je zin een product
op kickstarter en je komt bovenaan en
nee en ik denk ook niet dat het andere
crowdfunding
ja dat kan wel wat opleveren dus bij
weer in het bijvoorbeeld ook best of
kicks tonen
weet je een crash een labeltje en dat
helpt dan ook weer dat komt allemaal een
paar duizend euro website en als je dan
ook nog als je het goed doet

nu tref ik een algoritme schonk ik zou
de goed doet kom ook en als ik op de
homepage
komt ook heel wat wat verkoop uit dus
het is ook een beetje een opstapeling
van heel veel factoren
dus je moet de goede video hebben en je
moet goede prijs hebben moeten goede
doelgroep hebben goede pion
als je dat al mijn werk optelt dan kan
is krijgen kan je band van die
30.000 euro die je zeg maar geïnvesteed
heb
hoeveel is daar dan zeg maar management
4 aan en productiekosten
en hoeveel is dat werkelijk dan
advertentiekosten
ik denk dat je tijdens wil de campagne
wil wel minimaal 10.000 moet reserveren
per advertenties maken voor 30 dagen en
met indigo weer opnieuw hoeven nee ja
nee dat dat zou kunnen dat zou kunnen
hebben dat is wel weer grappig er is wat
wel een beetje om bezit we sinds
december maar niks meer uitgeven maar we
hebben toch wel weer nieuwe 50.000 euro
ex opgehaald
ok© dat is wel ja we zijn natuurlijk wel

we hebben echt ontzettend veel media nog
had inmiddels vleugels en Bessie is dus
ik denk dat het daar ook wel een beetje
nasleep is geweest daarvan wat we
continu gewoon ja gewoon alle media van
BBC tot overal we overal wel iets over
jouw ego is wel iets over hier blog
geschreven is ik denk dat dat ook nooit
nooit meer geholpen dat we nu nog steeds
maandelijks tussen de twee en vijf
duizend euro aan Bekkerie binnenkomt
toen is ze doen
nou zeker wat is je grootste fout tot nu
toe mag ik was ondernemen of in de
crowdfunding campagne zo veel fouten in
lastig ga de fout die het meeste geld
over kosten
nou ja kijk je voor ebooks is denk ik
wel dit verhaal
ik denk dat wel echt zeg maar je
crowdfunding campagne gewoon echt geld
weggooien
dat misschien tienduizend minder was
geweest naar valt op zich ook om me heen
maat schoon houdt en borgbedrag ja zeker
bij de derde en we leren er wel weer van
dus we weten het alsnog keer willen doen
author doe ik doen dan weten we waarom
moeten zijn dus ik denk dat dat de

grootste fout was kostbaar ook nog
gewoon een vakman van je blogs is dat
wel echt grote fout gaan als je groot
succes

ik denk las vega's zie is dat oude
gereduceerd

cosy elektronische grootste elektronica
show wereldwijd waar apple alle grote
merken de nieuwe producten laten zien
dat is gewoon echt een gekkenhuis
dus echt een beetje een bureautje bezit
maar ja dat is echt waanzinnig dat is
echt voor alle mensen die hier een
beetje de tanki zijn die weten wat zie
je er is de komen honderd duizenden
mensen op af

het is echt vier dagen gewoon ja maar
het is wel zo waanzinnig druk was zelfs
zo erg die eerste dag toen waren meteen
iets van wat er echt 20 interviews op
een dag van bbc tot weet ik veel wat
allemaal

en na de eerste dag waren twee over je
help je 's avonds thuis en kom en
moeilijk slapen van
a van energie en ik werk en half drie 's
nachts wakker en zo wc hulp zou bestaan
ik was er helemaal voor god maar ik kon

gewoon niet meer slapen van adrenaline
zet mijn laptop geplakt en opnieuw
gewerkt en het is het was echt
waaninnig veel slechter aan
en van daar uit is gekomen je praat met
zoveel grote partijen ook die interesse
hebben van walmart tot dat ook engels
ongesproken om hoop gewoon alle
interesse weet je we hebben twee jaar
naar moment gewerkt waarvan we eigenlijk
soort van bevestiging nodig alle dat het
gewoon echo gaat lukken
en dat ik denk je je geloofde zelf in
dan heb je nederland natuurlijk alle
mensen die heel blij ze een boterham met
kaas en wat het om 100 snack waar is het
goed voor
en dan kom je amerikaan place to be' en
dan krijg je eigenlijk misschien wel van
alle partijen los van behandeld table
bijna meeste aandacht van media een van
de partijen en dat je gewoon een truc ze
app en ja dat is echt hem maar als je
een beetje ook weet je we hebben zelfs
van het
drie partijen uit de oude mooi of
industrie gesproken die interesse hadden
omdat in de auto's te interageren en dat
ze dingen maar als je die als je zijn

amerikanen dus die kunnen allemaal heel goed praten maar het feit dat die interesse is en dat we die partijen besproken ja dan zit je wel wat zelfverzekerder een seizoen denk van ja we gaan het gewoon echt kan alle en we gaan gewoon we gaan gewoon neerzetten dus dat is weg te halen als een echt heel tof en jammer genoeg hebben we afgelopen week door gekregen dat het een januari niet doorgaat ze zouden eerst niveaus zouden we door laten gaan alleen nu gaan ze allemaal leek nu bent u helemaal geen zak aan zoals zonne alle echt wel een uitgekeken om dan ook echt een fysieke product dat je echt kunnen staan dat je echt met alle grote partij kunnen praten en want je echt al wat deals kunnen slijten maar goed online wie weet misschien kunnen ze telen vinden dan kunnen wij een hoe meer terugkomen zo'n via het a few de schipper van de tv op je een programma waarbij ze met de 50 meest belovende tekst zou jobs' gaan ze naar een soort handelsmissie banken dan ga je met mona keijzer en prins constantijn

zei dat de toe en met taq liep in het
regio doen maar dan heb je ook echt een
touchview en dus heb je echt een heel
klein parkje met alleen maar nederlandse
strips zoals een echte wilde echt heel
tof dat is echt ja en al die prachtige
nieuwe in zo'n je met ons 150 stories
wil je komen compact maar ja een paar
wel ja een paar zijn wel zijn we
vrienden geworden we ook nog ook contact
mee hebben nou ook op je deze onderwezen
doen was regels in
zoals echt al ja dat is echt geen genie
over nadenken ik baal ik echt ontzettend
van dat in januari niet doorgaan want
het is een beleving dat is iets waar je
ook dient alle jaren nog steeds op terug
kijk dat je denk ik veel heb je gestaan
heb je product laten zien zoveel
aandacht media dat is echte
klikken ja super gaaf en maar mag je
naar eigen
omdat je ervoor hoogstaande morgen nog
een keer ja zoeken geen nieuwe uiten
nee ja om onszelf te begrijpen ja nee ja
dat is een hele goede vraag
ja je mag er nog eens staan maar het is
niet zo dat je een onbeperkte kant staan
aangewend is het is echte ik denk dat

ook logisch is ik dingetje max 2 keer
kan staan geen uitzonderlijk technieken
als je gewoon als gewoon echt wel
ontzettend goed product heb je moet ik
ook in natuurlijk ook iets nieuws hebben
dus eigenlijk gewoon bedrijven die ik
jullie mijn consumer electronics dat is
natuurlijk best wel

ik ook technisch gebied zijn er ik denk
dat je in nederland niet weet je
e-commerce

ja het booming het is laaghangend fruit
voor heel veel jonge mensen en met alle
respect is heel veel mensen gaan
natuurlijk in ene en bol.com en
dropshipper

het is allemaal relatief makkelijk voor
is een makkelijk mond te zetten dus er
zijn ook de wordt ook steeds minder
consumenten elektronische producten
bedacht

technisch gezien ook technische
producten wat minder denk ik dus we
vindbaar is ik je startups die in het
technische gedeelte innoveren en er zijn
een paar bedrijven die dan ook in weer
nieuw product willen wij zijn er voor de
tweede keer daarna komen en het laten

zien en ik denk dan de derde keer dat er
dan als we het goed doen
dan zouden onze eigen haar stem hebben
en

aan zelf knallen trouwen hey wat is de
doelstelling

af voor het komende jaar

[Muziek]

ja gewoon zorgen voor dit jaar nog of
twee s21

ja komende jaar om dit jaar ja komende
12 maanden

alles uit leveren en en zorgen dat we
gewoon er duizenden product hebben
gekocht en ik dat streven wil is dat we
echt al naar de vier vijf duizend
hier is gaan dan vanuit daardoor goeie
zo'n echt de hele basis hebben gelegd er
zit je gewoon dat gaan overal wil zullen
wellicht van nu ook tot parijs tot
en aan zie je overal om moet gewoon
overal liggen ook alles moet klaarstaan
en hrb niet bang dat als je het is china
gaten

adviseren dat we dadelijk 20 andere
zitten nee nee dat dat komt eigenlijk
omdat we dat was ik zo bang voor dat dat
is echter op mijn knie hoeveel mensen
zeggen maar het is ik een beetje van

look van je product cadeau zijn tas heb
van je moet ook een beetje kijken vanuit
het risico voor de chinezen ging de
chinese lichaam pas niveau dat het moet
laten vertellen chinees gaan pas wat
doen als het echt heel groot succes voor
is en ze denken daar is iets te halen
onze producten perszaal ingewikkeld of
ze betekent dat ze bus of veel risico's
moeten nemen 100 na te maken ze zouden
ik d'r zijn al goedkopere versies met
een plug en contact voor en dus die zijn
er al je hebt ook gewoon reis ik ook is
in china en azi« dus het zit er allemaal
al alleen wat een ding wat de chinezen
niet kunnen is marketing
ze kunnen die kunnen het idee we denken
wanneer we ontzettend lelijk product
niet high end
dus dat willen ze wel heel graag
allemaal niet chinese maar dat zitten ze
gewoon nog niet
nee ik ben er niet bang voor en nu hoor
ik er nou eens gehoord van het je aan
van chinese fabrikanten ok« j plaats en
hoorde voor 10.000 stuks
zitten die vrouwen die fabriek ingaan en
ze maken dan zelf 20.000 ja ja ja ik een

beetje kick we hebben het eindelijk
hebben
een soort driehoek houding
gemaakt met met de los van onze eigen
genie is onze faunus en zo michael
hebben we ook nog een andere en design
partij ontwikkelings partij in breda en
zij hebben een hele goede
ze we eigenlijk een pan en china en die
doen heel veel met keukenapparatuur en
dus het is echt een match made in heaven
eigenlijk nu een heel veel
ook nog ja gewoon alles met keuken met
voor de grote merken dat doen ze alles
voor niet alles dat doen ze best wel
veel voor het was voor ons een goede
match
dus we hebben bij diepe termen de
laatste loodjes neergelegd waarbij zij
dus voor ons overdragen en partner
ze betekent dat zij elkaar nooit zullen
naar hem ons hebben om tientallen en
tientallen denk ook een int maar dat zij
de tien jaar al een relatie onderling
dus dat zij gaan elkaar niet lopen
naaien en wat voor ons heel voordelig is
want wij hebben die samenwerking in een
driehoek zitten dus ook dat is weer
china hulp wilde westen je kan niet

zomaar naar china gegaan of ali baba en
een favoriet zoeken
succes het kan wel maar dan heb je dus
allebei gelijk ja over vijf jaar 5 jaar
moeten we
meerdere producten hebben en ik denk dat
we dan gewoon echt een behoorlijk secuur
en dan denkbeeld ebooks gewoon overal
wereldwijd bekend zijn ligt ook nog echt
nog van twee punt nul versie of een
goedkopere beweging en wellicht ook nog
een meerdere producten en gewoon echt en
ja dan moet het wel echt een bedrijf
zijn met een ander assortiment
wat want wereldwijd gewoon echt een
stempel heeft gedrukt binnen binnen het
innoveren met voet
relateert en dus voordat nederlandse
consument kom je dan ik gewoon een tosti
ijzer
je weet u wie dit gewoon liggen allemaal
gekke gewoon om roomkaas maar dan warm
jawel vanuit echte problemen maar willen
we echt gewoon een positie onderweg
nou precies tot fysieke willen echt een
breed assortiment hebben en het moet
gewoon wereldwijd staan dus dat lijkt
ons ontzettend tof en ik wil aan de

uitdaging is van de van ons team
super gaaf en wat doe je zoveel weg naar
het dat vooral ik denk deels
ja met twee bedrijven natuurlijk een met
ibox
dat kunnen het echt laten groeien en
screws bij hoop ik dat we dan ook in
europa verder zijn door gegroeid en
overal de concept hebben neergezet en
vervolgens ook wel met aanbestedingen
door zijn gegroeid
ze komen dat ik dan gewoon twee bedrijf
heb die in de miljoenen en schieten en
laten groeien en ook nog wel een beetje
wil ons leid is niet alleen werken we
ook iets
ook al leven dat ik een beetje reizen en
leuke dingen
je kan niet alleen maar en eigenlijk
aspect en als ik nou digibox wil kopen
kan het ook in de euro
ik kan een primaire je niet zeker of ik
kan krijgen met ja nu al
nu kon zo goed we hebben het geld we
hebben alles staat klaar
dus we zijn echt we zijn er we zijn er
bijna klaar voor in een ov mond en wat
schreven zijn dat we gewoon kunnen
kunnen schipper dus in die ogen kan

priore kan dit nog goedkope zijde van
dadelijk voor november dan ligt die
website eruit dan kan niet meer kofiie
go en dan is gewoon naar ons 780 euro
via onze webshop voor nederlanders denk
ik
interland voor zoveel bedank wil je nog
hele week nog iets kwijt
nee nou mooi denk het internet dan heb
ik altijd nog een vochten vragenrondje
als mensen contact met je willen opnemen
naar aanleiding van dit gesprek
mag dat en zo ja hoe doen ze dat dan
ja kunnen ze dan doen via linkedin ik
denk dat iedereen alle ondernemers
mensen die heb je de creeren
inbox ja om het zowel te vinden ze het
ook dank aan jou
hoeveel is genoeg in de zin van
hoeveel is genoeg omdat ik zou bepalen
hier voor mijn hele goede
hoeveel is genoeg ik denk dat het nooit
genoeg is
maar dat het niet om het resultaat gaat
me meer om het avontuur naar toe ik denk
dat je als als ik met mijn eigen dingen
van maak is het gaat het is nooit genoeg
het gaat altijd om dat je ernaartoe weet

maar wel geniet van de reis en het op en
niet zozeer
resultaat want op geen mijn heb je erin
staat een zitje voor ons weer een nieuw
filmpje
dus avontuur nooit school
wat is jouw favoriete podcast dat is tom
biljoen
en dan zit je gewoon aanraden toen
miljoen eigenaar en was de eigenaar van
quest nutrition
en hij heeft de impact theorie opgezet
en daar je komt echt zeg maar daar komt
echt alles dus als je behandel anders
van ondernemen tot gezond voeding tot
ja alles echt van zinnen echt ik wil
toevallig een keer ja ik weet niet of je
het kan zien hoeveel jullie heb geluist
maar ik heb bijna alles kluis en dan
zijn er gesprekken van muren en als ik
onder het is ik blij ze echt ik wil dat
hij me echt heel veel goed genaamd niet
heel eenzijdig aan alle kanten op je kan
alles vinden is echt supertof impact
theorie van en tom wil je dat is echt
alle ondernemers rakel te volgen vanaf
echt wilt om een loge ja zeker ja hij
wat is jouw laatst gelezen management to
manage mijn boek is die lastig boek wat

ik heb gelezen is een mens search for
meaning heb ik net uit over 2e
wereldoorlog
spreekt voor zich in wonen jood die
positie heeft gezeten en over hem over
praat vanuit het mentale stukje
dus echt van dat ik aan mensen kon zien
dat binnen 30 daar en dood gingen en hoe
je dat het heeft overleefd hoe je dat
heeft gezien als objectieve
nagekeken zodat zoveel echt heel
interessant
zakelijk gerelateerd denk eigenlijk wel
een tijdje terug
ik denk dat ik heb er echt hoop gelezen
nou ik dan gelijk bevonden vaak samen ja
wat is best college managementboek of
het ondernemersboek of
bij management boeken wordt minimaal als
onder de regen zo word je minimaal
gelezen zou moeten hebben als ondernemer
reis ondernemen
nee ik ben meer van het algemene dus ik
ben meer van de
ik wil toch een boek horen want hoe het
nou hoe want ding ja die
nihongo erg goed ja het is puur sneeuwen
moeder nee dat je echt op een ding moet

focussen zeg maar ik denk dat we dan heb
je natuurlijk seven habits of
meest effectief efficiënt people zijn
jij als ondernemer heel erg bezig
natuurlijk met een efficiënt bezig zijn
en productief bezig zijn die twee
woorden heel vaak genoemd ja en scaling
up
ja ben ik ben niet zo van arjan
dateringen vak of die ik vind dat het
een beetje die motiverende dingen en
ging was ik heel erg lief hebben van
mark van de met je snoepgoed voor brein
dus ik ja het algemene weet je ik denk
dat je als ondernemer
businesswise ga je gewoon leren door te
doen bedrijf opzetten en tuurlijk kan je
onderweg wel leren hoe je beste mens kan
aannemen of podcast luisteren maar ik
denk dat je vooral als persoon meer moet
ontwikkelen en hoe je over ding moet
nadenken en
uit je comfortzone gaan dus business
wijs ik ben niet zo van mens ja ik denk
dat het eigenlijk ook uiteindelijk het
programma management boeken zijn
allemaal wat ik noem een welkom heb
gelezen maar meer je mindset in plaats
van de business wijs hoe je dat

ministratie in een slinger met je handen
mensen dat doen ik vind die hier woont
inge heeft mij ook gewoon ja zo veel
inzicht gegeven
ja en ook geen die vraag stellen van wat
is je toe wat is het meest belangrijke
waarbij je nu naartoe kan werken en ik
denk dat dat eigenlijk de beste vraag
dus die als ondernemer kan hem elke dag
ben je je het je dat merk ik ook al
gemerkt afgelopen jaren je je komt heel
snel in een sleur van dat je het leuk
vond beesten zijn als ondernemer zonder
dat je bezig met echt heel efficiënt
naar je doel toewerken
hier praat lekker je afspraken aan
misschien nog een kansje dat het
interessant kan zijn dat maar dat kent
iedereen micro zeker van die hier dat de
tot leg je van die dominostenen
staat ik een iemand een domino steentje
neerzit en de volgende en je
ja en de volgende kan anderhalf keer zo
groot zijn ja en daarna weer omhoog is
crea en dan zit je met 28 keer op de
maan of zo ja ze roken of graag voor mij
wat je nu het nu
belangrijkste is een duidelijk ik echt

wel veel verleerd en dat doe ik nu ook
echt wel duidelijk zou heel wat is nu
voor mij belangrijk zijn als onderin
komt zo op je af waarbij dat allemaal
wil doen tegelijk alleen komt in de
vraag stellen wat is het belangrijkste
van het daar dat beginnen het is echte
als ondernemen is dat de belangrijkste
nou zeggen sporting is zeker aan hoe
maken we met z'n alle ecommerce een
beetje duurzame ik stel die vraag
eigenlijk omdat ik vind dat we daar met
zal er over na moeten denken
ja ik denk dat je
ik denk dat het in een kom us als ik het
zeg maar van dropship era je eigen
webshop en dat ze dingen is het gaat
filmen aantallen
de soms meer om kwantiteit dan kwaliteit
dus ik denk dat als je een meer op de
kwaliteit gaat zitten en heel erg nu
nice gaat zitten en heel erg voor een
soort problemen meer vanuit
probleemoplossing en daar een gaat
zitten denk ik dat je dat dat wat meer
duurzame kunnen maken want ik denk dat
je vanaf nu zijn gewoon alle knowledge
and roll on types en alle mensen die
troep schip en dat gaat om aantallen

aantallen

mooiste niet zo hoog goedkope producten

rammen komt 7 jaar voor nu natuurlijk

weet ik heb toevallig hoe vorig jaar heb

ik ook een

[Muziek]

niveau ook was het was een

was te gast bij 200 studenten schreeuwen

en heb ik een praatje gedaan en vroeg

ook via wat wilt iedereen doen in dan

zag je zoveel mensen die wilden gaan

dropshippen want dat is allemaal

makkelijk maar ik denk dat we duurzame

kunnen maken door gewoon niet dat

laaghangend fruit te kiezen en gewoon

kieszen waar je voor filmen van krijgen

en waar je ja gewoon echt ondernemen

gewoon en

sorry dat ze ook echt we ondernemen maar

gewoon echt ondernemer probleemoplossing

nice hoewel de maag even goed gevoel

voorbij en dat doen en niet op die

aantallen zitten omdat het geld is er

niet een grammen en en alles maar

verkoopen wat je kan verkoop ik denk dat

dat echt wel de oplossing kan zijn maar

ja geld hÃ" ja ja je moet ergens beginnen

okÃ© ja dat is het ook wel zo dat dat is

zeker zeg maar als je nou dat zie je
eigenlijk dat je je een beetje eerst op
zoek moet naar als je geen geld hebt dat
je is op zoek moet naar een investeerder
nee ook niet want in vis is het zijn ook
gewoon boefjes die die op de is er dan
goedkoopste aandelen wilde hebben dus je
moet ik gewoon een beetje combinatie van
zijn de schade zeker dropshippen zorgen
voor deze kerstbrood maar probeer waar
op te letten dat wat je verkoopt
ga geen aliexpress ja en zal vast wel
vaak zo zijn maar let doelen wat meer
onderzoek naar en probeer niet alles te
verkopten voor de grootste marges als het
je ook iets anders kon kiezen en meer
nou opgericht kennen belangrijke vraag
om dank dan geen spijkerbroek voordat
hij dan zoals onze tijd je leren ja ik
ik denk dat ik dan ja ik ben wel weken
zijn ik heb gewoon wat echter ook
letterlijk gewoon kunt ook wat anders
het broeken
wat nuttige broeken maar ik heb ook echt
gewoon regio de zelfs bij hoek alleen
maar kocht en gewoon makkelijk ze zijn
zon echt wel weken maar mijn vriendin
die pakken soms ook even aan
wat sneller wassen of en ook van zo ja

een andere broeken en dat ze dingen dus
ik ja per week
nou ik weet niet wat de gemiddelde ander
het is maar in nederland theorie zo twee
drie dagen
amerikaanse podcast luistert dan ook
heel lang okÃ© dan spijkeren kon je niet
hebben gewerkt voor de mooie ja nee ik
voel me een beetje schuldig een paar
dagen niet alleen jij wilt opmerken over
sommige tot het en vlekken op zitten
maar jullie 3401 politiek recall door
wie zou mijn volgende gas moeten zijn ja
dat is zo
dus meer met je vanuit mijn eigen
netwerk is het maakt het uit wie is het
meer gericht op op
nog steeds en dat wel een op toevoegen
voor ecommerce ondernemers mijn doen
zijn de e-commerce ondernemers
ja ik vind een goede vriend van me deels
ook door het opzetten van school's prijs
moet jij ze eigenaar van brink apps en
die er zijn best wel wat groen ervaring
meegemaakt met online media en dat ze
niet dus het is de ontwikkelen in
ontwikkelaar en ook tevens arts van
eerste eigen concentratie

voedingssupplement ontwikkeld
het is dat doet die online kan dat het
heel goed is eigenlijk de eerste de
beste erin maar er zijn ook heel veel
andere partij gekomen de naam gaaf
bedrijf kunnen boefjes die coupÃ©s willen
doen en
studeer billen op de markt maar dat dat
zou dat zou ik echt aanraden als ik dan
weer hier
als je wilt kan je zitten nee hij zit
niet nee nee nee hij zit thuis is niet
onderdeel van het is gewoon een goede
hangt je van me geworden door het
ondernemen
haken naaien hij was mee naar schrik er
nog niet
nee ook niet nee ook daarin kan ik echt
wat ondernemers mouw een beetje
afwisseling ik ken ook echt wel ja
julian van soms ja maar ik wil ook
gewoon uit mijn huis wie zou jij ook
echt graag wil horen en dan oh nu zelf
zou willen horen ja maar dan begijn eens
k nee ik wil nederlands maar die er mooi
uit jouw netwerk beetje aan de regel ik
zou hem ook wel ik wil wel benieuwd naar
zijn vale ik natuurlijk wel gooi dus
maar ja ik zou het leuk vinden om hem

ook nog te keren

f genoeg vader denk ik gaf Leah Kevin de

kreeg een van die koks enorme rivaliteit

ja ja we dat ik vond het een leuk

gesprek

ik ben ik wilde echt alles weten van

crowdfunding en voor van een kickstarter

ik denk dat ik nog steeds weinig is van

crowdfunding maar van kickstarten

rekeningen van wel naar jou

en ook nog een hoop andere dingen die

wilt weten met het SOP us paar zeker en

ja wie weet

kruis onze wegen ons hier is x en leuk

ik ga de hitbox in de gaten houden

mooi man zou ook wel zijn ingewikkeld

hun

ga ik opzetten op mijn podcast toevoegen

zeker een jasje van die lange

ondernemersverhalen houdt

ja zeggen zeker als ze zulke vader moet

bijkomen dat zeker er inmiddels 50 leven

staan douchen

ze het super nou ja dat is het deze is

ook weer een uur en een kwartier

ja hoop geduld en toch ja nee dankuwel

en helemaal kapot dus weer bedankt voor

het luisteren

vergeet je niet te abonneren voor onze

podcast

geef een aantal sterren die jij vindt

dat we verdienen en schrijven reviews

wat jij vindt wat goed ging of verbeterd

kan worden

ga naar het ecommerce café [©] punt.nl voor

de laatste ontwikkelingen en de show

notes van deze podcast

en wordt lid van onze community tot de

volgende

en tot die tijd lekker veel online

verkopen